

메리알코리아

줄릭파마코리아와 동물약품 물류 서비스 제휴



메리알코리아(대표이사 김종영)는 지난 1월 22일 줄릭파마코리아(주)(Zuellig Pharma Korea Ltd.)와 메리알

코리아의 동물약품에 대한 물류 서비스 계약을 맺고 1월 말부터 서비스를 시작한다고 발표했다.

이에 따라 줄릭파마코리아는 메리알의 동물 백신 및 상온 의약품의 통합적인 물품 관리를 위해 온·습도가 자동 조절되는 전용 물류창고를 제공하고, 전국의 동물 의약품 판매소, 양축 농가, 동물병원 등에 해당 동물약품을 직접 냉장 배송하게 된다.

김종영 메리알코리아 사장은 “동물 백신 등 동물 의약품 역시 인체 의약품에 준하는 품질 관리가 필요하다”며, “이번 제휴를 통해 우수한 품질의 메리알 백신 및 의약품을 국내외 고객들에게 보다 안전하고 신속하게 제공할 수 있게 될 것으로 기대한다”고 말했다.

크리스토프 피가니올 줄릭파마코리아 사장은 “줄릭파마코리아는 지난해 12월에 메리알 코리아의 품질 및 물류시설 기준에 부합하는 물류 서비스를 신속하게 구축했다”며, “이번 메리알 코리아와의 제휴는 줄릭파마코리아가 그 동안 전문의약품 물류의 품질절차와 설비를 바탕으로 축적된 노하우와 꾸준히 지속해온 투자에 대한 결과라는 점에서 매우 고무적으로 생각한다”라고 전했다.

(주)고려비엔피

‘삼백만불 수출의 탑’ 수상 영예



(주)고려비엔피(대표이사 송기연)는 지난해 12월 5일 ‘제49회 무역의 날 기념행사’에서 ‘삼백만불 수출의 탑’을 수상하는 영예를 안았다.

(주)고려비엔피 수출을 총괄하고 있는 김태환 전무이사는 아시아 최고 수준의 최첨단 백신공장, 특허기술이 적용된 달구방 백신과 발포정소독제 그리고 동남아시아 지역뿐만 아니라 아프리카, 중동, 러시아, 남미, 동유럽지역 대상 시장 다각화 전략을 폭발적인 수출 성장의 기여요인이라고 밝혔다.

한편 (주)고려비엔피는 올해 전 세계 약 15개국에 400만불에 달하는 수출 성과를 달성, 농림수산검역검사본부에서 주최하는 ‘2012년 동물약품 수출업체 시상식’에서 3년 연속 최우수업체로 선정되었으며, 김태환 전무이사는 수출의 큰 공로를 인정받아 ‘수출 공로상’을 받는 겹경사를 맞았다.

[주]우성사료

'2013 우성사료 사업전진대회' 실시



(주)우성사료(대표이사 지평은)는 지난 1월 11일 경주 현대호텔 컨벤션홀에서 전국의 대리점 사장단과 영업조직이 참석한 가운데 '2013 우성사료 사업전진대회'를 실시했다.

약칭 '위대한 도전'이라는 사업슬로건 아래 실시된 이번 행사는 지난해의 사업성과를 분석하고 2013년 사업계획과 비전을 공유하는 자리로 마련되었다.

지평은 대표이사는 "한·EU, 한·미 FTA 발효 1년이 넘는 상황에서 올해부터 본격 도입되는 축산업 허가제, 가축분뇨선진화대책 등을 비롯해 한·중 FTA라는 거대한 파도까지 국내 축산업을 무섭게 덮칠 기세"라며 "이런 어려운 축산환경을 헤쳐나가기 위해 2013년은 고객만족을 최우선 가치로 삼고 고객중심 경영을 실천하겠다고 말했다. 아울러 "고객과의 지속적인 소통을 통해 고객의 숨은 욕구를 파악해 차별화된 제품을 만들어 경쟁사와의 우위를 확보하겠다"고 강조했다.

1968년 사료사업을 시작한 (주)우성사료는 올해로 45주년을 맞이한다. 지난 세월 대한민국 축산업 발전을 위해 이바지한 공로가 적지 않다.

45년을 한결같이 축산업에 매진할 수 있었

던 근간에는 사료사업에 대한 가치기준과 혼(魂)이 있었기 때문이다. 식량은 자동차, 운동화, 휴대폰처럼 기호에 맞게 선택하는 단순한 상품이 아니라 국민을 보호하는 식량주권의 문제이다.

(주)우성사료는 앞으로도 축산인과 함께 무수한 변화를 이겨내고 관련산업의 자율적인 통합과 혁신을 통해 축산인의 든든한 동반자로 함께 할 것이다.

서부사료(주)

'위클리 위닝 스쿨(Weekly Winning School)' 개최



고객과 함께 미래를 선도하는 서부사료(주)(대표이사 회장 정세진)는 지난해에 이어 지난 1월 26일 2회에 걸쳐 중간관리자급을 대상으로 '위클리 위닝 스쿨(Weekly Winning School)'을 개최했다.

최근 직장인들의 66.5%가 샐러던트라는 조사결과가 발표된 가운데 서부사료 구성원도 예외는 아니다. 위클리 위닝 스쿨은 자기계발을 통해 업무의 성과창출을 높이고자 하는 구성원

들을 위해 회사측에서 특별히 마련한 자리다. 업무시간에 방해가 되지 않도록 주말에 개최된 이 프로그램에는 빈자리가 거의 없을 정도로 구성원들의 큰 호응을 얻었다.

이번 강연은 '진정한 성공이 무엇인지', '어떻게 변화해야 하는지' 등의 내용으로 진행되어 성공의 참의미를 되새겨보고, 자신을 재발견하는 시간으로 이루어졌다. 실제 미니워크숍도 진행되어 강의내용을 적용해보는 시간도 마련되었다.

한편 이날 강연자로 나선 위닝경영연구소 대표 전옥표 박사는 송실대학교 경영학부 교수이자 '이기는 습관', '킹핀' 등의 수많은 경영 베스트셀러를 출시한 인물로 유명하다.

서부사료(주)는 앞으로도 구성원들의 열정을 끌어내고 가치를 창출할 수 있는 자기계발의 기회를 꾸준히 제공할 계획이라고 밝혔다.

* 샐러던트(Saladent)란 일명 '공부하는 직장인'을 뜻하는 말로, '샐러리맨(Salaryman)과 '스튜던트(Student)'를 합쳐 만든 신조어이다.

두산생물자원

2013년 신년하례식 개최

두산생물자원(대표이사 윤영호) 백두사료 전 임직원은 2013년 계사년(癸巳年)을 맞이하여 지난 1월 2일 인천 소재 계양산을 등반하며 새해 각오를 다짐했다.

추운 날씨에도 아랑곳 하지 않고 뜨거운 열정과 강한 의지를 내보이며 축산업의 선두주자로 올해도 고객과 기업의 가치를 최우선으로 하는 두산생물자원이 되기 위해 최선을 다하겠



다고 의지를 굳건히 했다.

또한 백두사료 윤영호 대표이사는 2013년 신년 하례식에서 전사의 전략을 공유하는 자리를 가졌으며 업계전망의 어려움을 토로하는 매체기사도 있지만 2013년의 사업 환경에 우리의 경험을 바탕으로 지혜를 함께 모은다면, 이러한 어려운 사업환경을 우리는 오히려 기회로 만들 수 있을 것이라고 독려했다.

첫 번째는 두산Way의 지속적인 실천을 통한 조직문화의 개선, 두 번째는 경쟁우위의 원천으로서 직원에 대한 역량강화, 세 번째는 지속적인 신제품 개발 및 원천기술 확보를 통한 제품 차별화 전략, 네 번째는 중대가족 판매증대 전략의 지속적 추진, 다섯 번째는 지속적인 원가절감 추진 및 업무 효율성 제고를 강조했다.

특히 금년 5월 Go-Live 예정인 ERP 재 구축이 선진화/과학화된 업무 프로세스가 재탄생됨에 따라 전 임직원의 적극적인 참여를 당부했다.

또한 2013년 계사년 한 해는 우리들의 미래 모습에 첫 획을 긋는 중요한 한 해로 만들자며 작지만 강한 두산생물자원을 만들기 위해 우리 모두 최선을 다하자며 결의했다.