



을 시작해 일본에 있는 스미토모계열의 동도화성 (주)에 기술연수를 1년간 다녀왔습니다. 전공과는 무관하게 대광섬유(주)를 창업하여 2년간 한 사람의 경영인으로서 회사를 꾸려보기도 했지요. 그 후에 국제종합건설 5년, (주)신한에서 17년, 한국종합엔지니어링에서 부사장으로 5년간 있었지요. 그리고 현재 (주)이산에서 부사장직으로 3년째 재직중입니다. 그리고 13년째 명지전문대학 겸임교수로 있지요. 그 외에 현재 한국기술사회 부회장, 한국전기설계협회 회장, 국방부 특별건설기술심의위원, 노동부 국가자격정책심의위원, 수원시, 안양시, 포천시 등에서 기술심의위원을 맡고, 각종 학회 활동을 왕성하게 하고 있습니다.

## 정춘병 (주)이산 부사장

(주)이산은 각 분야별 전문지식과 경험을 축적한 기술진이 최신의 전산시스템, 공학적 전문프로그램으로 사업특성에 맞는 최적의 엔지니어링 서비스를 제공하고 있는 기업이다. 건축전기설비계의 대가인 (주)이산 정춘병 환경플랜트부 부사장을 만나 그의 삶과 리더십에 대해 들어본다.

- 일 시 : 2010년 12월 27일(월) 11:00
- 장 소 : (주)이산 부사장실
- 참석자 : 정춘병 부사장,  
한국기술사회 구수연 편집담당

### Q 먼저, 부사장님의 주요 약력이 어떻게 되시는지요?

저는 6.25가 종전된 다음 해인 1954년, 초등학교에 입학하여 2007년 명지대학교에서 공학 박사학위를 받았지요. 군복무를 마친 후 국도화학공업(주)에서 직장생활

### Q (주)이산의 핵심사업에 대해 설명해주십시오

(주) 이산은 "정직, 창의, 성실"을 기본이념으로 기간산업의 타당성조사, 분석, 기본계획의 수립과 이에 따른 실시설계 및 감리를 수행하는 종합건설 엔지니어링사입니다.

핵심사업으로는 국가 기간산업인 고속도로, 국도, 지방도의 노선계획 및 설계, 감리를 하는 도로분야와 국토개발, 도시계획, 도시개발 사업에 대한 타당성 분석, 기본계획, 기본 및 실시설계 등을 담당하는 도시계획 및 단지설계 분야, 하천 및 댐 등 수자원 개발분야의 조사, 계획 및 설계, 감리를 통한 환경 친화적 하천정비 및 개발을 담당하는 수자원분야, 상수도 및 하수도 시설과 관련된 제반 계획 및 설계, 감리를 수행하는 상하수도 분야, 각종 개발사업에 대한 사전환경성검토, 환경영향평가 및 사후 환경관리계획 등을 수행하는 환경분야, 철도사업성분석, 기본설계, 실시설계, 감리를 수행하는 철도분야, 각종 하·폐수 처리시설 및 하수관거에 대한 운영 및 유지관리를 운영하는 O&M 분야 등이 있습니다.

### Q 향후 신규로 진출하고자 하는 사업이 있으면 말씀해 주십시오

현재 (주)이산의 플랜트사업은 초기 단계로서 중수도 및 공장폐수 재이용 시설 등 친환경 사업을 하고 있는데 더 확대하고자 합니다. (주)이산이 전통적으로 강한 하천과 상하수 분야 그리고 도로분야 이외에 폐기물자원화, 에너지절약분야, 신재생에너지분야, 즉 화석연료고갈과 쓰레기처리문제를 다변화하고 저탄소 녹색성장의 국가정책에 부응하고자 하고 있지요. 또한 산업융·복합 그리고 세계화를 통하여 불확실한 미래를 안정적으로 대비하고 신홍시장개척과 융합 그리고 스마트화 되어가는 기술변화에 대처하고자 합니다.

**Q** 현재 직원 수와 연간 매출액 등에 대해 말씀해 주십시오

현재 인력은 약 860명이고, 2009년 수주액은 2,000억, 매출은 1,260억이었고 2010년은 수주액이 약 1,500억, 매출액은 약 1,300억의 실적을 올렸습니다. 향후 이산은 각 분야별 전문지식과 경험을 축적한 기술진이 하나가 되어 최고의 하자 없는 서비스를 제공하고, 내실있는 경영을 통한 생산성 제고를 구축하여 경쟁력 강화 및 미래를 선도하는 회사가 되고자 합니다.

**Q** 현재 베트남과 라오스, 요르단, 필리핀, 캄보디아, 카자흐스탄 등에 통합법인 및 지사를 설립했다던데 앞으로 해외시장 진출 비전에 대해 말씀해 주십시오

언젠가 포화상태에 이르게 될 국내 시장에서 벗어나 해외의 신시장을 개척하여 기업의 일차적 목적인 '수익 창출' 및 해외진출에 따른 '시장의 다변화' 를 도모하고자 합니다.

저희는 해외시장을 선택할 때, 풍부한 자원을 보유하고 있거나, 국가의 발전 잠재력은 풍부하지만 자본과 기술력이 부족하고, 국가 개방의 정도도 상대적으로 낮은 곳을 우선적으로 검토하고 있습니다. 라오스, 요르단, 카자흐스탄에 현지법인 및 지사를 개설한 것도 이러한 판단에 따라 행한 것입니다. 이러한 전략으로 해외시장에 접근한 결과, (주)이산은 한국과 다른 환경, 문화, 언어를 접하며 토목공사를 수행함으로써 얻어지는 현지 적응 능력이 상승하였고, 선진화된 기술력을 제공함에 따른 한국의 이미지 제고에도 일조하고 있다고 생각하고, 앞으로도 해외시장 진출을 위한 모든 노력을 기울

일 것입니다.

**Q** 평소의 생활신조나 좌우명이 있으시면 말씀해 주십시오.

제가 가지고 있는 좌우명을 한 마디로 표현하자면 “信念無敵”입니다. 자신이 믿는 것에서 확실함을 찾으려 두려움과 불안에서 벗어날 수 있다는 것입니다. 인생에 대한 직관력과 이지력을 갖고 열정과 문제의식을 가지고 임한다면 어떤 난관에 부딪혀도 이겨낼 수 있다는 것이 내가 얻은 교훈입니다. 살아오면서 일이 잘 풀리지 않을 때 내 자신에게 ‘깨뚱어 보고 있는가?’ 이렇게 몰두하다 보면 안 풀리는 일들이 해결의 실마리를 보이게 됩니다. 지금까지 인생을 살아오면서 교훈을 얻은 것은 안 하는 것은 있을지언정 못하는 것은 없다는 것입니다.

**Q** 끝으로 기술사회 부회장으로서 기술사 후배들에게 당부하실 말씀이 있다면 조언해 주십시오.

세상은 급변하고 있습니다. 또한 기술에도 국경이 사라지고 있습니다. 한치의 앞날을 알 수 없고 미래는 불확실합니다. 이런 상황에서 우리를 풍요롭게 할 수 있는 것은 동반성장입니다. 무책임한 인기영향주의와 도덕적해이 그리고 조급증이 화를 부른다는 사실을 잘 알고 있으면서도 우리들은 상황이 전개되면 또 서로 다투고 분열되는 안타까운 현실을 직면합니다. 진정한 삶의 지혜와 봉사, 배려가 무엇인지를 진지하게 고민해 봐야 합니다. 미련과 후회가 남지 않는 인생을 살기 위해 하루하루를 소중하게 생각하는 태도가 중요하다고 당부하고 싶군요.

