

3년 안에 지식재산서비스 분야에서 선도적인 역할을 하는 전문기관으로 도약하겠습니다

(주)이디리서치 서주원 대표이사

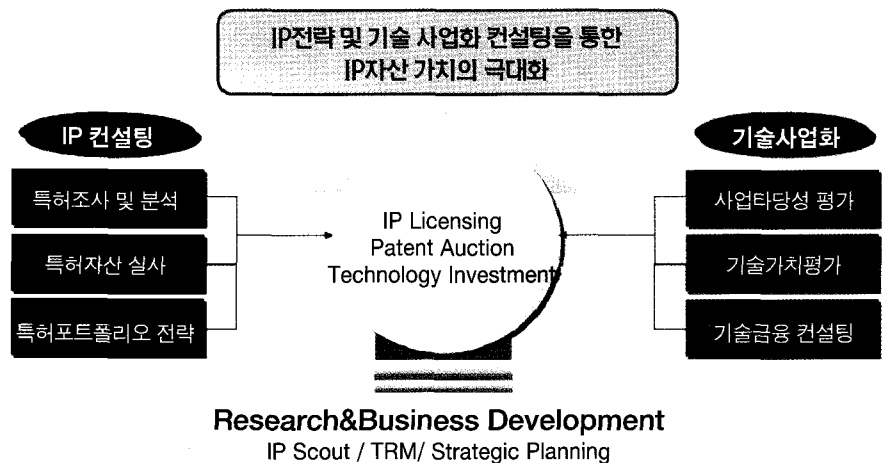
고객의 IP자산 가치의 극대화라는 기치 아래 R&D의 효율성 및 상용화의 기술 경쟁력을 제고하고, 지식기반 산업의 경쟁력 확보 및 기업의 기술혁신 역량강화를 위한 연구개발 지원사업과 전문 연구 개발 사업을 수행하고 있는 (주)이디리서치의 서주원 대표이사를 만나보자



(주)이디리서치
서주원 대표이사

(주)이디리서치의 중점 사업은 무엇입니까?

이디리서치는 지식경제부 지정 기술거래기관 및 사업화 컨설팅 전문기관으로 비즈니스 관점에서 연구개발(R&BD) 전략을 기획하고, 신규 사업 발굴에 필요한 특허분석 및 전략 수립에 대한 컨설팅을 수행하고 있습니다. 오픈 이노베이션을 통한 기술 혁신 역량을 강화하고자 하는 기업을 위하여 대학, 연구소의 유망 기술을 발굴하고 이전 및 사업화를 연계하고 있습니다. 또한, 미국의 OceanTomo와는 IP Auction에 대한 사업 협력을 하고 있으며, 세계 최대 기술이전 네트워크인 유럽의 EEN(Enterprise Europe Network)의 한국 컨소시엄 파트너의 역할을 수행하고 있습니다. 또한, 미국특허 평가 시스템인 Ocean Tomo PatentRatings 솔루션을 활용한 특허자산 평가, 특허 매입, 특허 포트폴리오 전략 수립 등의 업무를 수행하고 있으며, 전자신문사와 함께 그린에너지기술지수(GEII) 개발 및 평가 보고서 발행 등을 통한 녹색기술의 글로벌 특허 경쟁력 및 기술 수준을 진단하는 업무를 추진하고 있습니다. 최근에는 대학, 연구소 등이 보유하고 있는 유망 기술의 발굴 및 사업화를 위한 유망 기술 발굴(IP scout) 프로그램의 활용 및 Invention capital(창의자본)을 연계한 기술투자 및 사업화 등으로 사업 영역을 확장해 나가고 있습니다.



(주)이디리서치의 사업성과에 대해 말씀해 주십시오.

이디리서치는 짧은 연혁에도 불구하고 임직원의 70% 이상이 이공계 석박사 출신으로 기술거래사, 기술가치평가사 등의 자격을 가진 기술사업화 전문 인력과 대기업, 중소기업, 정부출연(연) 등의 기관에서 특허 전략 및 기술이전 등의 업무를 수행했던 경험이 많은 인력으로 구성되어 있습니다. 최근 2년 동안 10여 건의 기술이전 실적과 30여 건의 특허분석 및 컨설팅 실적 그리고 50여건의 기술평가 실적 등을 보유하고 있습니다.

특히, 발명진흥회의 '09년 유망 특허기술 발굴 및 사업화 지원 사업으로 수행한 표준특허와 연계한 컨설팅 결과가 우수 사례로 선정되어 12월에 성과 발표를 할 예정입니다. 또한, 대덕특구본부의 우수기술 발굴이전사업, 한국산업기술진흥원의 기술패키징 사업, 프론티어연구성과센터의 전문컨설팅 사업 등에서 우수한 실적 등을 도출하고 있습니다. 한국지식재산서비스협회의 임원사로서 지식재산서비스 실태조사에 관한 정책연구 및 특허청이 주최하는 지식재산서비스 포럼의 운영을 통하여 한국의 지식재산서비스업 발전 방안을 수립하는 역할을 수행하고 있습니다.

그리고, 지식경제부의 국가기술사업화 정보망 구축사업과 교과부의 산학연계망 구축사업 등에 참여하여, 효과적인 산학 협력의 기술사업화 모델을 도출하고 그 결과를 효율적으로 확산해 나갈 수 있는 정보 시스템 인프라를 구축하는데 일조하고 있습니다. 마지막으로, 벤처기업협회 및 한국전지산업진흥회의 협력기관으로 회원 기업에 대한 애로사항 파악 및 진단 컨설팅, 기술 사업화를 위한 전문 코디네이터의 역할을 수행하고 있으며, 중소 벤처기업의 기술혁신 역량을 강화하는데 기여하고 있습니다.

최근에 부각되고 있는 녹색기술 가운데 대표적인 5대 분야에 특화된 그린에너지기술지수(GETI)를 개발하신 것으로 알고 있습니다. GETI에 대해 소개해 주십시오.

그린에너지기술지수 (Green Energy Technology Index, GETI®)는 사회적으로 관심이 크게 집중되고 있는 그린에너지 기술 분야에 대해서 관련 국가와 기업의 글로벌 경쟁력을 특허 관점에서 평가하고 분석하기 위해 개발한 특허 기술 평가지표입니다. 즉, GETI®는 최근 정부가 발표한 그

린에너지 15대 유망 분야 가운데 산업적으로 유의미하고 특허 기술의 비중이 높은 5개 분야(태양전지, 연료전지, 2차전지, 발광다이오드(LED), 탄소포집저장(CCS))의 미국 등록특허를 대상으로 특허 경쟁력을 평가하여 수량화한 지수입니다.

GETI®는 미국 등록특허를 대상으로 평가한 지수로서 관련 국가와 기업들의 글로벌 경쟁력의 수준을 객관적으로 비교, 분석하는데 유효하며, 특히, 최근 5년(2004년~2008년)을 기준으로 매년 정기적인 평가 결과를 제공함으로써 해당 기술 분야의 특허 경쟁력의 수준을 파악하고 대응해 나가는 데 유용합니다.

특히 경쟁력을 평가하는데 있어 IPQ가 낮은 특허들에 비해 IPQ가 높은 특허들의 비중을 더 크게 고려한 지수로, 평균 경쟁력을 가진 특허권자의 지수를 1에 근접하도록 표준화하였습니다. 즉, 특허수가 상대적으로 적어도 우수한 특허를 많이 보유한 특허권자의 GETI 점수는 커지고, IPQ가 낮은 특허를 보유한 특허권자의 GETI 점수는 상대적으로 낮아지게 "1"을 기준으로 표준화하여 해당 특허권자 사이에 상대적인 비교가 용이하게 하였습니다.

$$GETI = \left(\frac{IPQ_i}{IPQ} \times \frac{n_i}{n} \times 0.5 \right) + \left(\frac{IPQ_{oa}}{IPQ} \times \frac{n_{oa}}{n_{oa}} \times 0.5 \right)$$

GETI 보고서는 태양전지, 연료전지, 2차 전지, 발광다이오드(LED) 등 4권의 세부 기술별 보고서와 통합 보고서를 합쳐 총 5권으로 구성되어 있으며, 각 보고서에는 GETI 지수에 의한 국적별, 특허권자별 특허 경쟁력을 비교 분석하였습니다. GETI를 통해 측정된 특허 기술력은 그린에너지 관련 기업에게 새로운 비즈니스를 창출하는 밑바탕이 될 것으로 생각합니다.

대표이사님의 경영방침은?

제가 이디리서치를 경영하면서 가장 중요시하는 세 가지 항목에 대해서 영문 사명을 가지고 말씀을 드리겠습니다. ED Research에서 E는 Eagerness(열의), Enthusiasm(열정)을 나타내고, D는 Diligence(성실), Difference(차별성)를 나타내며, 마지막으로 R은 Respect(존중), Responsibility(책임감)를 나타내고 있습니다. 이 세 가지 중 으뜸은

열정과 열의라고 생각하는데, 모든 일에 열정과 열의를 가지고 임하는 직원은 남다른 성실함과 차별성이 자연스럽게 돋보이게 되며, 함께 일하는 동료에게도 존중하는 마음 자세로 책임감 있게 업무를 수행해 나가는 것을 경험하였습니다. 이러한 경험을 바탕으로 새로운 직원을 채용하거나 회사를 키워 나가는 핵심 인재를 선별할 때 이와 같은 성향을 가지고 있는 사람을 최우선적으로 고려합니다.

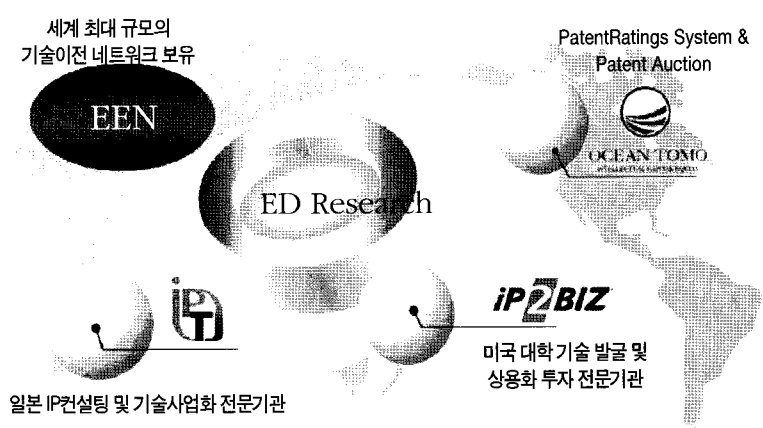
저는 이디리서치를 3년 안에 지식재산 서비스 분야에서 선도적인 역할을 하는 전문기관으로 도약시키고자 하며, 저의 이러한 신념에 동참하여 중추적인 역할을 하는 핵심 인재를 발굴, 활용하는데 있어 위와 같은 방침을 적용하는 것을 중요하게 생각하고 있습니다.

대표이사님께서 생각하시는 (주)이디리서치의 나아갈 방향은 무엇이라고 생각하십니까?

이디리서치의 나아갈 방향을 한마디로 정의한다면 “R&BD 기반의 글로벌 IP 사업화 전문기관”으로 선도적인 역할을 수행하는 강소기업을 표방하고 있습니다. 비즈니스 관점에서 R&D 기획 및 전략을 수립하고, IP 포트폴리오 전략 및 컨설팅을 통한 경쟁 우위를 확보하며, 기술투자를 통한 상용화 기술의 이전 및 사업화를 추진해 나가고자 합니다. 이러한 사업 영역을 국내 뿐 아니라 미국의 OceanTomo와 IP2Biz 그리고 유럽의 EEN 등과 협력하여 해외로 확장해 나가고 있으며, 최근에는 일본과 중국 등으로 글로벌 협력 네트워크를 더욱 확대해 나가고 있습니다.

또한, 이디리서치는 그린에너지기술지수(GETI) 외에 신성장동력 분야, 첨단융합 분야의 핵심 기술에 대한 특허평가지수의 개발을 통해 정부와 관련 기업에게 기술과 시장이 연계된 전략을 수립하고 기술 개발의 정책적 방향을 제시해 주는 씽크탱크의 역할을 제공하고자 합니다.

이디리서치는 IP 사업화를 추진하기 위해 invention capital(창의자본) 등과 연계하여 유망 기술의 발굴, 사업화 전략 수립, 투자 기획 및 회수 방안 도출 등 일련의 사업화 컨설팅 전문기관으로서 입지를 공고히 하고자 합니다. 이



러한 사업 추진을 효과적으로 수행하기 위해 관련 분야의 전문 인력을 확보해 나가고 있으며, 내부적으로도 임직원의 핵심 역량을 지속적으로 강화하고 있습니다.

마지막으로 CEO를 꿈꾸고 있는 젊은이들에게 한 말씀 해주십시오.

“자신의 꿈을 이루어 보고자 하는 열망이 너무 간절하여 한번은 스스로 직접 해보자”라는 생각이 가슴속 깊은 곳에서 꿈틀대며 끓어오를 때 CEO를 도전해 보라고 말해 주고 싶습니다. 그러나, 이러한 도전을 하기 위해서는 상당한 기간 동안 철저한 준비가 필요하다는 것 또한 인식해야 합니다. 배수진을 치며 절절한 가슴앓이를 감내하고, 창의적인 아이디어가 마르지 않고 샘솟을 수 있게 부단히 자신을 격려해 가면서, 모든 사람이 하기 힘든 결정이라 눈치를 보고 있을 때 웃는 여유를 보이면서 결정을 내리지만 머릿속은 온통 그 결정으로 인한 파급 효과와 대응 방안을 생각하면서 빠근해지는 느낌을 즐겨야 하는 사람이 CEO임을 알아야 합니다.

젊은 시절 순수한 마음으로 사귀는 친구들을 소중하게 간직하십시오. 어려운 시기에 큰 도움이 될 뿐 아니라 외로운 CEO의 길에 마음을 위로 받을 수 있는 파트너가 될 수 있습니다.

마지막으로 “CEO를 꿈꾸는 젊은이들이여! 자신을 불태워 무한한 가능성에 도전할 수 있는 용기 있는 사람이 되기를 바랍니다.”

| 발명특허 2009, 12