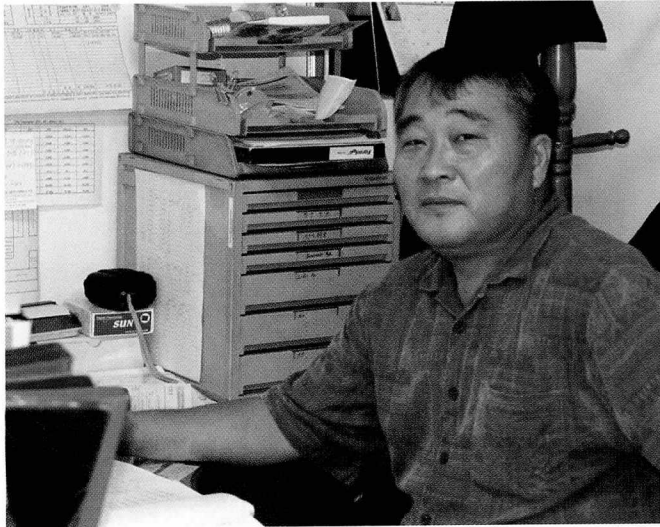


 (주) 삼우에너지

‘세상을 따뜻하게 하는 힘’



박재형 사장
삼우에너지

세상을 따뜻하게 하는 힘 (주)삼우에너지(대표 박재형)은 창사 이래 십수년간 온수기 및 전열기기의 제조, 유통 Solution과 Service를 제공하는 선도기업으로서 고객의 성원에 힘입어 건설하게 성장하고 있다.

삼우에너지는 고객에게 제공하는 Service 및 Solution의 가치와 질을 높이기 위해 최고의 기술력과 영업력을 바탕으로 국내 최고기업으로의 성장에 박차를 가하고 있다.

사업의 Synergy 효과를 높이고 성장엔진을 강화하기 위한 노력에 최선을 다하고 있으며, 온수

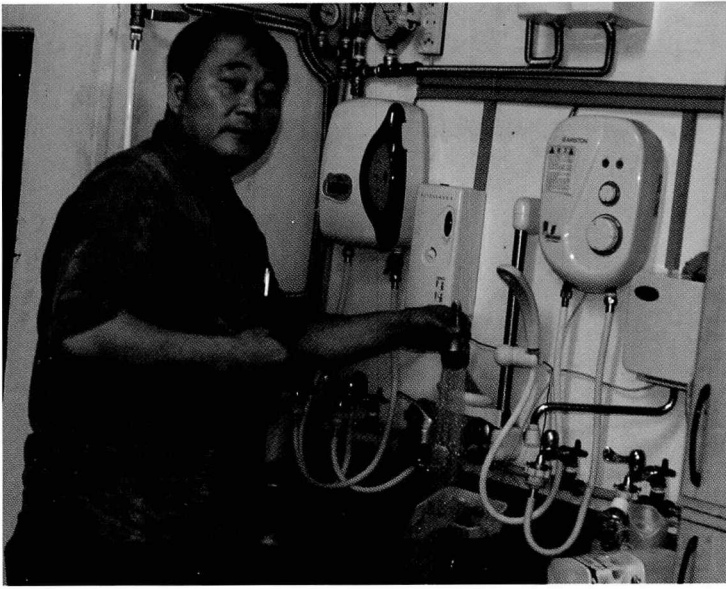
기 시장의 새로운 성장분야인 전기저장식 온수기 ESWH(Electric Storage Water Heater), 전기축열식 온수기 EPWH (Electric Preserved Water Heater), 가스순간식 온수기 GIWH(Gas Instant Water Heater), 전기순간식 온수기 EIWH(Electric Instant Water Heater),와 난방기시장의 냉,난방기기(Air Conditioner), 방열기(Radiator), 컨벡터(Convector)등의 사업을 중점으로 성장해왔다.

급변하는 세계 경제 환경을 고려할 때 글로벌수준을 뛰어넘는 혁신이 필요하다는 판단으로 삼우에너지의 중장기 비전을 ‘친환경적 에너지 개발’로 설정하고 양적 성장뿐 아니라 질적 성장도 함께 도모해나가고 있다.

보다 편리한 생활환경을 이끌어 나가는 삼우에너지는 귀사와의 만남을 매우 기쁘게 생각하는 회사이다.



전기 순간 온수기



박재형 대표는 “한국의 시장을 보면 세계 시장이 보인다고 한다. 세계의 제조사들은 신제품을 제일먼저 한국에 시판해서 성공하면 전 세계시장에 내놓듯이 우리나라 소비시장이 몰라보게 높아졌다는 이야기다. 이제 냉, 난방기기 시장도 저가제품에서 벗어나 독창적인 제품을 개발하여 명품화해야 경쟁 사회에서 살아남을 수 있고, 또한 값싼 제품을 수입해서 판매하는 기존의유통의 개념에서 벗어나야 생존할 수 있다. 빠르게 중간 유통시장이 소멸하고 소비자와 직접 상대해야 되는 즉 몇몇 거래처 만 관리 하던 영업에서 탈피하여 다수의소비자와 거래하는 마케팅전략으로 영업을 하는 업체만이 생존 한다” 고 밝혔다.

그리고 제조를 OEM으로 하되 철저한 검증된 최고의 상품을 취급하여 유통시켜 나갈 것이며, 제품은 소비자의 입장에서 생각하고 연구개발하면 원가도 절감할 수 있다. 무상A/S기간도 5~10년 보증해줄 수 있도록 하겠다. A/S도 오전에 주문받아서 오후에 해결하는 시스템을 갖추고 있다.

박대표는 일은 즐기면서 여유 있게 일을 해야 한다며, 천재는 노력하는 사람한테 지고, 또 천재와 노력하는 사람은 여유있는 사람한테 진다. 결국 여유 있는 자가 세상을 지배한다. 아무리 힘들고, 고생스러워도 일은 즐기면서, 여유 있게 일을 하자고 한다.

