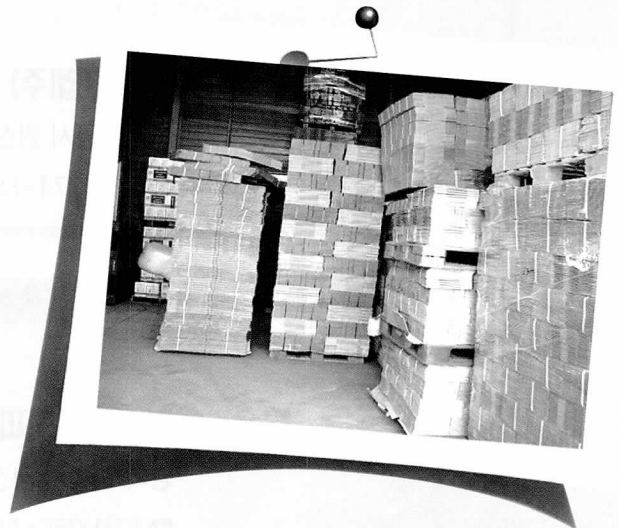




골판지포장조합, 전자상거래시범사업 결실 기대

| www.kcca.or.kr

골판지포장조합, 전자상거래시범사업 결실 기대



오는 7월 1일 (주)코르피아 설립, 사업 본격화

한국골판지포장공업협동조합(이사장 오진수)은 지난 2001년도부터 산업자원부 지원으로 골판지포장 산업분야 전자상거래시범사업을 전개하면서 운영하고 있는 골판지 포털사이트를 본격 활용하기 위해 7월 1일을 시점으로 (주)코르피아를 설립한다.

그동안 골판지포장조합은 전자상거래사업 일환으로 전국 체신청 산하 약 1,000개의 우체국과 우체국 택배용골판지상자의 위탁판매계약을 체결하여 공급 관리하여 왔으며, 골판지포장기업에서 접촉제용으로 사용하는 중국산 옥수수전분 연간 36,600톤을 공동수입 배송하여 왔다.

골판지포장조합이 별도법인을 설립키로 한 이유는 조합에서의 사업운영은 관련법체계의 미비와 의사결정단계의 지체 등 비효율적인 측면을 고려하여, 정부의 전자상거래시범사업의 일환으로 지원된 동사업의 가시적 성과물을 확보하고, 사업 운영상 스피디한 경영과 효율성 및 본격적인 사업화를 위해서는 별도법인을 설립하여 운영할 필요가 있다는 판단에 따라 신설법인을 설립키로 결정하였다.

이를 위해 골판지포장조합은 조합 산하 공동사업 분과위원회를 중심으로 신설 법인의 정관 및 사업 방향 등을 정하고, 조합원 기업체를 대상으로 출자금을 조성하고 있으며, 현재 17개 조합원사가 참여 의향을 보이고 있다.

이에 대하여 골판지포장조합 김진무 전무이사는 “조합은 공동사업에 있어 기획파트이며, 설립되는 신

설법인은 공동사업 실행파트로서 조합과 신설법인이 역할을 분담 할 것”이라고 설명하고, “물류센터로 확보하고 있는 경기도 시흥시 시화공단 내 1,000평 규모의 물류기지를 적극 활용하여 옥수수전분 수입 및 우체국상자 전국 배송관리, 조합원업체에서 사용하는 원부자재의 공동구매 사업을 본격화할 계획”이라고 밝히고, 신설되는 (주)코르피아는 향후 골판지포장업계의 e-Biz 분야 선두주자로서 골판지포장 제품 운송물 시스템 정착과 낙후된 유통시스템을 개선하는 전초기지 역할을 할 것이라는 기대를 나타냈다.



[붙임] (주)코르피아 사업 개요

1. 법인명

(주)코르피아

2. 법인 개요

① 설립의 필요성

지난 2001년부터 지원받아왔던 전자상거래시범사업을 수행하면서 정부는 골판지포장 분야 전자상거래사업의 성공적 실천 사례로 평가 받으면서 사업 추진을 구체화가 필요하게 되었으며, 요구하여 왔고, 조합의 실질적인 공동사업 지원기구로서의 조직화가 필요한 시점임.

② 설립 목적

골판지포장 유통시스템 변화를 통한 지속발전 가능한 산업 모델을 구축함으로써 한국골판지포장산업의 구조적 문제인 오더메이드 산업으로 인한 과당경쟁, 적자산업화 극복 대안으로 확립하려 함.

3. 운영방안

① 법인구성방법

- * 조합원사 신청을 받아 설립하고 조합원별로 동등 지분율 유지로 공동회사의 전형을 유지
- * 조합 산하 법인 또는 조합 조직은 관련 법률 미비로 가능성 배제

② 운영방법

조합공동사업추진위원회의 위원(대성 오진수 회장, 삼화 윤철중사장, 신안포장 김일영사장, 산성피엔씨 김진구 사장)을 중심으로 협의 운영

4. 사업장

① 소재지 : 경기도 시흥시 시화공단 내

② 임차 면적

사무실 100평, 실내창고 500평, 실외창고 500평

③ 주요 업무 공간

* 1층; 사무실 1실, 기숙사 4실, 탈의실

* 2층 70평(임대 가능)

5. (주)코르피아 사업 방향

① 비전

* 골판지포장산업의 e-biz를 매개로 유통시스템 혁신 주도

- 중기청에 ERP 정보화 사업 지원을 받아 홈페이지 및 관리시스템 구축

- 노동부 작업개선을 위한 설비자금 지원받아 작업 공장 자동화 완성으로 비용 절감 실현

* 골판지포장업계 운송물 시스템 기반 구축

- 수도권지역 운송 단계에서 대구 부산지역 우체국 상자 직접 운송으로 사업 역량 확보

* (주)코르피아를 매개로 골판지포장조합을 통한 골판지포장업계 구조조정 연착륙 지원

- 골판지상자(배추 무, 택배 및 이삿짐포장용), 포장부자재 B2B사업으로 골판지포장산업의 e-Biz 분야 선도

② 주요사업

* 우체국상자 보관 및 배송처리

* 옥수수전분 수입 및 보관 관리, 배송

* 기타 조합 신규 공동사업 지원

* 신규사업 대상분야 : 방카씨유, 평철사, 가성소다, 봉사, 링크 등

- * 배추무상자 공동판매 및 현지 배송사업 - 전유련과 연계
- * 포장부자재(골판지상자, 테이프, 에어캡, 롤지, 기타) 흡쇼핑 등

- 고랭지 주산지를 중심으로 물류장치장 2~3개월 한시적 운용 출자기업을 중심으로 배추상자 공급 사업 추진 유통인 소요 골판지상자 보관 및 배송 사업 추진

〈고랭지배추 상자 공동 구판매사업 추진〉

가. 물류장치장 공동운영

- 7월부터 9월까지 고랭지배추 산지인 강원도 평창, 정선, 태백지역과 12월부터 익년3월까지 월동 배추 주산지 전남 해남지역에 물류장치장 설치하여 배추 상자 공동 집하장 운영 등

나. 전유련과 공동 협력사업 협의 사항

- 공동구판매 사업 공동 추진
- 유통인의 채권 확보 방안 및 대금 회수 문제 절충 후 사업화 결정기로 협의 중

③ 전망

전 망

기 간	주요 추진사업예상	예상 매출액
1단계 ~ 2008. 12 (2년간)	<ul style="list-style-type: none"> - 수도권, 영남권 상자 배송관리 - 옥수수전분 수입 및 공급관리 - 포장 부자재 공동구매 관리 - 조합 코르피아 위탁 운영 - 배추포장상자 공동판매 및 공동 집하장 운영 - 전국단위 조합 관련 상자 배송관리 	50억원/연간
2단계 2009. 1 ~ (2년간)	<ul style="list-style-type: none"> - 옥수수전분, 원지 수입 및 공급관리 - 운송플 사업 개시 - 골판지상자 전국 딜러망 확보 	100억/연간

