

(주)삼대전기

# 트랜스·리액터 전문생산, 제 2의 도약을 준비하는『삼대전기』

“작지만 강한 회사”를 만들 수 있는 힘은 어디에 있는 것일까?

자꾸만 몸집을 부풀리고 종합화되어야만 살아남을 수 있는 한국 기업의 지배구조나 경영환경을 통해서 “작지만 강한 회사”를 만든다는 것은 분명 어떠한 힘을 원천으로 하고 있을 것이라는 의문이 들었다. C.E.O와 기업내부의 경영전략만으로 작은 규모이지만 경쟁력 있는 회사를 만드는 것은 쉽지 않은 일이라는 것을 누구나 알고 있기 때문이다.

“단일종의 특화된 기술력과 노하우”라는 전문성과 C.E.O의 공격적인 영업력을 바탕으로 오늘도 작지만 강한 회사를 키워가고 있는 삼대전기를 찾아가보자.

## - 리액터 관련 전문기술력을 보유한 삼대전기

삼대전기는 1990년 창사 이래 경험과 특화된 기술력으로 16년째 트랜스포머와 리액터만을 생산하고 있는 중견 중소 기업이다. 직원은 현재 16명으로 작은 규모에도 불구하고, 리액터 관련 기술력과 노하우는 우리나라에서 다섯 손가락 안에 꼽히는 강한 회사이다. 삼대전기는 창업초기 변압기를 위주로 한 생산라인을 갖추고 있었으나 변압기 시장의 포화 현상으로 현재는 리액터를 주 전략상품으로 탈바꿈하였다.

전기를 이용하는 각종 기계와 제어장치의 기술이 발달함에 따라 과다전류와 고조파전류 등이 순간적으로 흐르는 노이즈 발생현상이 커지고, 이는 곧 제어장치의 오작동을 일으키는 문제로 치닫는다. 리액터는 바로 이러한 오작동의 문제가 일어나지 않도록 돋는 필터의 역할을 한다. 이처럼 리액터는 전기를 이용하는 각종 기계와 제어장비에 필수적인 부품이

다. 그런 만큼 리액터의 역할은 전기와 관련된 모든 기계들의 역학관계를 이해해야만 가능하기에 전문기술력을 확보해야 리액터 시장을 이끌어갈 수 있는 것이다.

우리나라에는 외국 업체의 제품들이 리액터 분야에 큰 비중을 차지하고 있는 것과 선진국 제품들에 비해 우리나라 제품들은 그 인지도가 약한 것이 현실이다. 그러나 삼대전기의 기술력은 이미 국내외에서 인정받고 있다. 지난 1994년 포스콘 연구소와 AC,DC 리액터를 공동으로 개발하고 국내 최초로 일본 후지 사에 수출했다. 1996년에는 포스코에 리액터를 납품하고, 한전에 리액터 입찰업체로 등록하는 등 기술력을 키워왔다. 지난 1998년 중부발전 보령화력에 대용량 리액터 설치를 성공한 바 있고, 최근엔 동서발전 산청양수화재에 긴급복구를 위해 철심이 없는 1만7000kVA급 공심 리액터를 주문 받아 공급한 실적이 있다. 이들 제품들은 모두 외국산 제품이었다.

## - 삼대전기의 포부와 미래

삼대전기는 그들의 포부를 기술력과 노하우로 결집된 제품들로 말하고 있는 듯하다. 현재 삼대전기의 기동용 리액터는 대용량 모터의 기동방식에 가장 많이 사용되는 기동보상기 기로, 모터 기동시 기동전류의 분담을 억제해 모터와 모터에 부설된 기기의 수명을 연장시키고, 또한 계통회로와 개폐기 보호에 큰 영향을 준다. 계통전압이 높거나 진상 역률, 직렬 리액터의 유동성 리액턴스에 의해 과전압이 되는 경우, 사용하는 콘덴서용 직렬리액터는 콘덴서의 뒤진 역률을 개선해 효율을 극대화시키고, 한전으로부터 역률요금을 대폭 줄일

수 있는 제품이다.

삼대전기의 미래는 그들의 차별화된 기술력을 확보하고 시장의 선두에 설 수 있는 연구 활동에 있다고 해도 과언이 아니다. 원재료 가격의 상승과 외국 선진기업과의 경쟁력이 약화되어 동종업체들의 고전 속에서도 삼대전기가 시장우위를 차지할 수 있는 것은 현재에 만족하지 않는 지속적인 연구개발이다. 삼대전기는 인덕턴스 가변리액터 장치 개발, 현재 약 90%의 공정이 진행 중이며 향후 1년 이내에 100% 공정을 완료할 예정에 있으며, 트랜스 및 리액터의 냉각방식 연구 개발로 효율을 극대화함은 물론 저렴한 가격과 제품의 소형화를 추진 중에 있다. 현재 약 60%의 연구공정이 진행 중이며 향후 2년 이내에 연구개발이 완료될 것으로 예상하고 있다. 또한 몰드제품의 파손을 막기 위한 여러 제품의 사용 및 개발이 진행 중에 있다.



콘덴서용 직렬리액터(유입식)

#### - 삼대전기 제 2의 도약

“이제는 기술영업의 시대입니다. 물론 서비스는 기본이죠. 삼대전기의 영업은 제품의 특성상 꾸준한 서비스가 무엇보다 중요합니다.. 똑같은 제품을 납품하더라도 사용하다 보면 같은 성능을 발휘하지 못하는 경우가 생깁니다. 그건 제품자체의 문제라기보다는 환경적인 영향이 강한 거죠. 그럴 때는 다시 제작하는 일이 있더라도 그 환경에 맞춰야합니다. 그렇게 문제를 해결하다 보면 자연스럽게도 기술력도 나아지는 겁니다.” -『월간전기』인터뷰 중



모터기동용 리액터(건식-고압)

기술력과 리액터의 전문 노하우를 통한 공격적 영업으로 삼대전기의 오국원 사장은 제 2의 도약을 선언하였다. 리액터 시장 10년, 그는 앞으로 전기의 질을 높일 수 있는 전기 클린에너지가 주가 될 것이라고 전망하며 모터 속도에서도 인버터 사용량 중 고조파 필터 등의 수요가 대폭 증가할 것으로 내다보고 삼대전기 제 2의 도약에 나섰다. 본격적인 연구와 신제품 개발을 촉진하고, 효율적인 마케팅과 직원의 꿈을 키워나갈 수 있는 환경을 통해 팀워크 강화와 작지만 강한 회사, 명실공히 리액터 전문회사로 거듭 성장하겠다는 포부를 펼칠 것이다.



모터기동용 단권변압기(고압)

삼대전기의 오국원 사장의 말처럼, 삼대전기는 작지만 기술을 통해서 회사와 직원들의 꿈을 키워나갈 수 있는 곳이라고 믿는다. 무한경쟁의 기업 환경 속에서 작은 회사 규모로 그들만의 특화되고 전문화된 기술력을 키워가고 있는 삼대전기의 진정한 힘은 꾸준한 연구개발 활동과 효율적인 마케팅을 가능케 하는 영업력을 넘어서, 직원들이 하루하루 신바람 나게 일하고 일한 만큼 보람을 거둬 회사와 같이 꿈을 키워나갈 수 있는 무궁한 힘과 무진한 가능성을 가진 회사라는 생각이 들었다.

삼대전기의 홈페이지에 게시되어있는 회사 소개의 글귀처럼.....