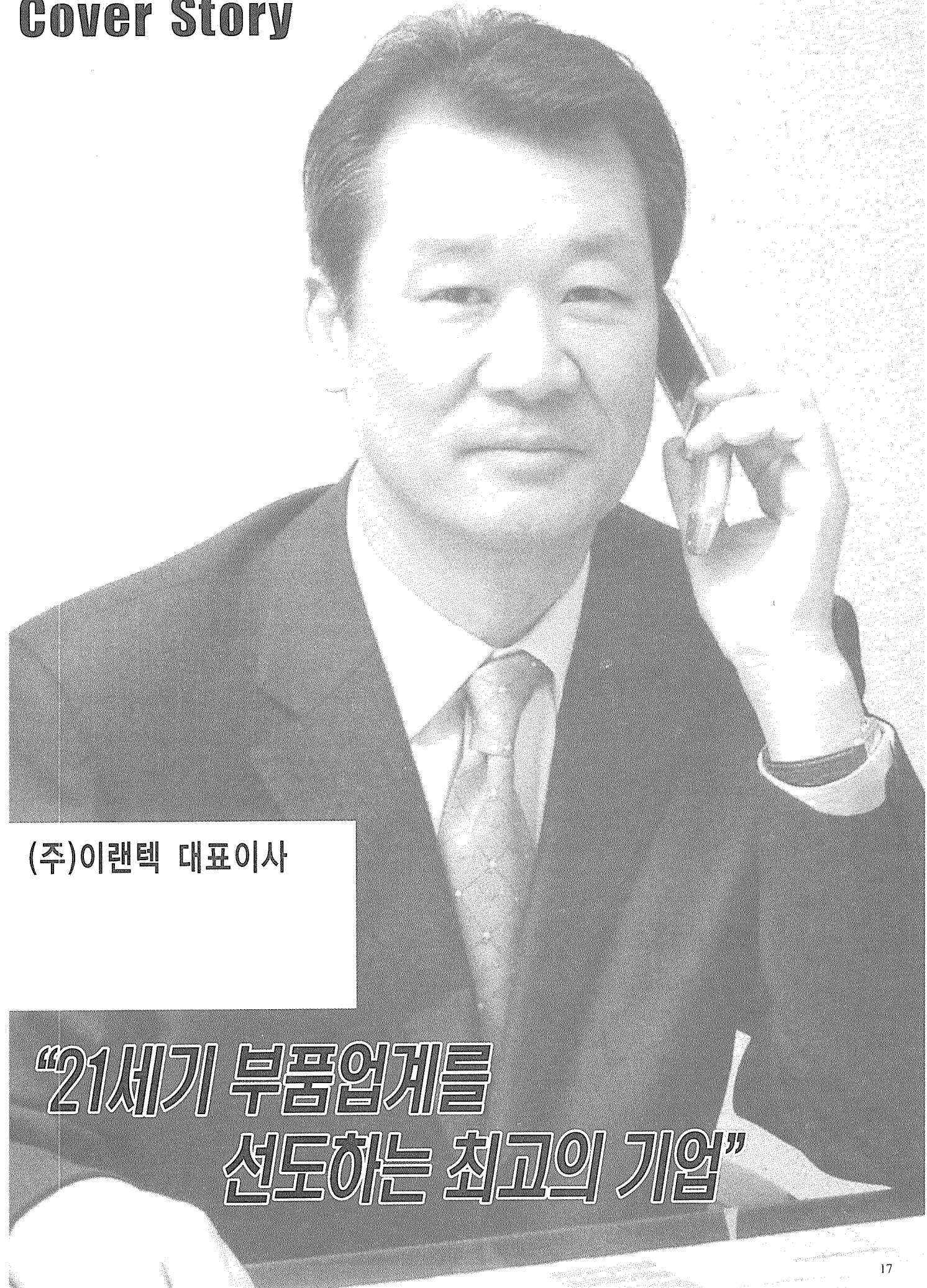


Cover Story



(주)이랜텍 대표이사

“21세기 부품업계를
선도하는 최고의 기업”



1. 지난 한해를 돌아본 소감은?

☞ 한해 한해를 되돌아 볼때에 중요하지 않은 해는 없었지만, 지난 2003년은 저희 이랜텍에 있어서도 매우 의미가 큰 한해 였습니다.

상반기에는 이라크 전쟁과 사스 등 외적 요인으로 인한 경기침체로 어려움을 겪었지만, 하반기 들어서면서 실적이 개선되며 어느 정도 회복세로 접어들게 되고, 6시그마,TPS 도입 등을 통하여 경영상의 어려움을 극복하였다고 생각합니다.

2. 귀사의 경영성과와 전망은?

☞ 당사는 창업 초기부터 전자부품의 제조를 주업종으로 하여 현재까지 성장해 왔습니다.

특히, 휴대폰 BATTERY-PACK을 기반으로 비약적인 발전을 거듭 하였으며, 주지하시다시피 당사가 영위하는 BATTREY-PACK 사업은 타 ITEM에 비하여 마진폭이 적고, 기술상의 진입장벽이 있는 ITEM이 아니므로 당사에서는 BATTERY PACK 사업을 병행하면서 기구설계, 금형설계, 금속가공, 사출성형, SMT 등의 제품을 생산하기 위한 TOTAL SOLUTION을 갖추고 최고의 업체로 발돋움 하고져 노력중에 있습니다.

또한, 신설된 중국 천진법인의 관리 안정화로 금년도 생산 확대에 대응할 수 있는 준비를 완료하고, 삼성전자의 휴대폰 판매량이 증가하면서 배터리 수주물량도 32%가량 증가될 것으로 예상되며, 최근 신규거래선 확보로 노트북 및 PDA용 배터리팩 수주량도 크게 증가함에 따라, 금년도 예상 매출목표는 해외법인을 제외하고 전년대비 26% 성장한 1,650억원 으로 예상하고 있습니다.

3. 금년 전자산업 경기를 전망해 본다면?

☞ 2004년도에는 반도체 자동차, 휴대폰을 중심으로 한 IT 분야로 성장기반이 확대될 것으로 사료되며, 특히 IT 분야의 비약적인 성장은 국가 경쟁력의 원동력이 될 것이라 생각합니다.

4. 금년 경영방침은?

☞ 간단히 말씀드리면 '글로벌 경쟁체제 구축' '핵심적 자원관리 강화' '고품질 경영체질 혁신' '견실한 기업문화 정착' 등에 중점을 둘 계획입니다.

5. 올해 경영에서 가장 중점을 둘 사항은 무엇입니까?

☞ 삼성전자의 휴대폰 MARKET SHARE확대, 삼성SDI의 2차 전지사업확대, 무선지문인식기, PCM(보호회로), 게임패드 등 외형을 증가 시킬만한 요인들을 들수 있으며, 이에 자만하지 않고 본격적인 내실을 다지는 기회로 삼아, 수익성이 확보, 실현되도록 경영을 추진할 것이며, 최고의 PACK 업체로 자리 메김 할 수 있도록 신규 ITEM을 개발 하는데 주력하여 저희 이랜텍이 4개국 5개 생산법인을 중심으로 GLOBAL 경쟁력을 갖춘 일류기업, 21세기 부품업체를 선도하는 최고의 기업이 되도록 최선을 다할 것입니다.

6. 글로벌 마케팅 전략은?

☞ 무엇보다도 글로벌 경쟁 사회에서 살아남는 유일한 방법은 "제품의 질"이라 판단되며, 품질은 정직하다고 생각합니다.

이러한 정직한 품질을 가지고 (주)이랜텍은 국경없는 경쟁 사회에서 그 영역을 넓히도록 노력할 것이며, 현재 동남아시아의 말레이시아, 남미의 멕시코, 중국의 청도와 천



진, 인도 등에 해외 공장을 가동중에 있으며, 생산과 판매에서 글로벌 네트워크를 갖추고, 국내에는 수원 본사의 제1공장과 제2공장을 가동중에 있습니다.

7. 금년에 특별히 전략적으로 추진할 사항이 있다면?

☞ 삼성전자의 휴대폰 판매량이 증가하면서 배터리팩 수주물량도 약 32%가량 증가할 것으로 보고 있으며, 얼마전부터 추진해왔던 NOTE PC 및 DVD용 배터리팩, 지문인식기 및 휴대폰용 게임패드 등 신규사업이 안정화 될 것으로 보이며, 2001년도 설립한 중국 텐진 공장도 본격적인 가동에 들어갈 예정이므로 신규 매출도 크게 기여할 것으로 사료됨에 주거래사인 삼성의 중국 현지법인 이외에 중국의 다른 업체들도 적극적으로 공략하고 있습니다.

특히, 6시그마를 전사적인 경영혁신 활동으로 확산, 전개하여 최고의 제품과 서비스로 고객 만족주의를 실현하고 각 부문별,공정별로의 자동화 SYSTEM을 구축하여 원가절감에 기여토록 추진할 계획입니다.

8. 진흥회 또는 정부에 건의할 사항이 있으시다면?

◆ 병역 특례제도 활성화

- 기술인력(IT) 및 단순노무직 구인에 있어서, 일반 업체들이 많은 시간과 비용을 낭비하고 있으므로, 병역특례제도를 확대하여, 필요로 하는 인력을 활용 할 수 있도록 제도 개선을 요청합니다.

◆ 정부규제 완화 및 개선사항

- 업체별로의 장애인 고용과 유공자 자녀의 고용지침 중 규모에 따른 사용인원 규제는 고려하여야 할 것으로 건의합니다.

근무예정자의 신체조건이나 기본적인 사항 등이 사용할 업체의 업종과 일치하는지, 또한 분야별 사용할 인원이 필요한지를 파악한 후, 업체별로 고용인원을 채용토록 함이 바람직하다고 생각되어집니다.

- 또 전용면적의 부양책으로, 현재 각 기업체별로 공장을 가동하면서, 필요에 의한 간이 창고나 칸막이 등을 설치하여, 사용 중인 업체들이 많이 있습니다.

물론 자금 등의 여유가 있어서 건물을 증축 하거나 신규로 취득하여 정상 가동을 한다면 문제될 것은 없겠지만, 그에 미치지 못하는 기업에 있어서는 이점으로 비용이 발생되고 있는 것임에 해당관청에서는 업체별로의 진상을 파악하여 완화할 수 있는 제도를 만들어 주실 것을 건의합니다.

(이중 비용은 공사비용과 그에 해당되는 취득세 및 사용과태료 등) ●

<회사 개요>

- ▶ 대표이사 이 세 용
- ▶ 설립년월 1982년 2월
- ▶ 본 사 경기도 수원시 영통구 원천동 337-17
- ▶ 자본금 53억원
- ▶ 자산총계 700억원
- ▶ 종업원 550명
- ▶ 주요 생산품 Cellularphone Battery pack, Note pc Battery pack, Remote Control, PCB Ass'y, CRT Socket, Wire harness 등
- ▶ 해외법인 멕시코 / 말레이시아 / 중국(천진,청도) / 인도