



## 핵심망 사업 기반 국내 최고 IT 기업 자리매김

탄탄한 경영 운영 기반 이익 극대화 ... 직원 보상·복지 제도 '으뜸'

지난 90년대 말부터 우리나라 경제 성장의 핵심 원동력은 IT 산업이었다. 이에 많은 국내 IT 벤처기업들이 생생 때 경제 발전에 일조하고자 했다. 하지만 지속되는 경기침체로 인해 경쟁력 없는 IT 벤처기업들이 서서히 사라지고, 특히 불순한 의도로 벤처를 창업해 실속을 차리려 했던 기업들이 도태되기 시작했다. 이러한 가운데 IT 벤처기업을 창업, 지금까지 고속 성장을 보이며 안정적인 경영 기반 아래 국내 IT 산업 발전에 일조하고 있는 기업들이 점차적으로 증가하고 있는 추세다. 아이크래프트 또한 이러한 기업들중 하나로 설립 이후 매년 2배 가량의 성장세를 보이며 국내 IT 기업들의 비즈니스 모범이 되고 있는 대표적인 기업이다.

아이크래프트는 국내 IT 산업이 부흥기를 이뤘던 지난 2000년 1월에 인터넷 핵심망 구축을 주요 사업으로 해 설립된 회사다.

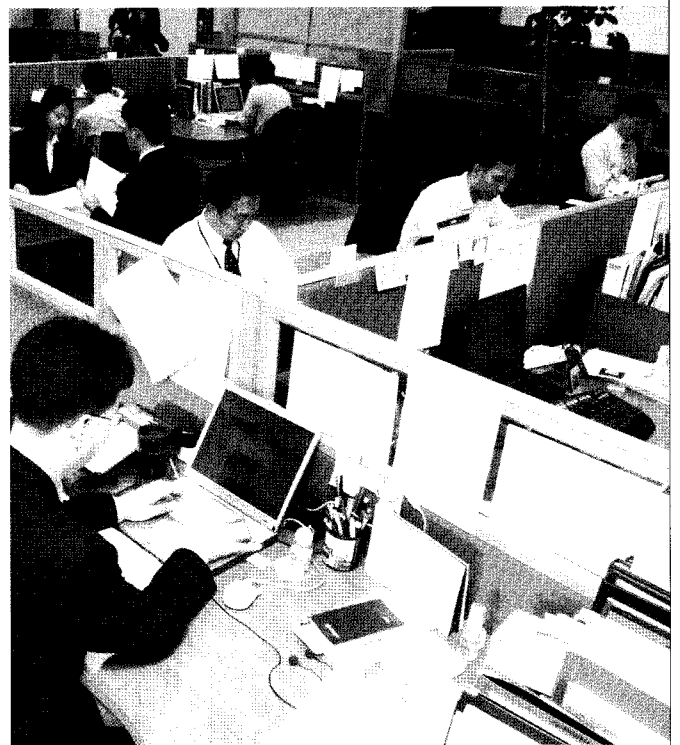
아이크래프트가 현재 진행중인 비즈니스는 핵심망 사업으로 CCR(Center Core Router), NAS(Network Access Sever), MCR(Metro Core Router), SER(Service Edge Router), ME SW(Metro Ethernet Switch) 등을 진행하고 있다. 이와 함께 애플리케이션 사업 영역을 뒤 유해 트래픽 차단, 원격감시, PC 복구 솔루션 등을 고객에게 제공하고 있다.

이를 통해 국내 통신 사업자 및 대기업에 자사의 솔루션을 공급, 비즈니스를 펼치고 있다. 특히 이 회사는 국내 최대의 통신사업자인 KT에 CCR, NAS, SER 등 자사의 핵심망 솔루션을 대량 공급했으며 무엇보다도 KT가 지난 2002년부터 추진하고 있는 엔토피아(Ntopia) 구현을 위한 솔루션을 지속적으로 공급하고 있다. 또한 최근에는 KT 신인증 시스템(SER)을 위

한 솔루션 제공에 힘쓰고 있다.

### 올 매출 500억원 목표

이와 같은 비즈니스 진행으로 지난 2002년 설립이후 고속 성장을 해 왔으며 그 결과 설립 2001년 114억원, 2002년 242억원, 그리고 지난해에는 419억원의 매출 기록하며 연평균 192%의 성장세를 보였다. 하지만 올해 지난해까지의 고속 성장을 유지하는 것을 배제하고 '규모보다 실속 있는 수익성 달





성'에 목표를 뒀다. 즉 현재의 역량에 맞는 비즈니스 활동으로 튼튼한 내실 다지기에 우선적으로 힘썼던 것. 이에 따라 전년 대비 20%가량 성장한 500억원 가량을 매출 목표로 하고 10% 이상의 순이익을 남기는데 더욱 치중했다.

올해 아이크래프트는 KT의 퍼브넷(Pubnet) 중계 라우터, 코넷(KORNET) 원격감시 서비스 및 센터 백본망, 신설 NAS 시스템, 엔탑피아, 센터노드 KIX 라우터 가입자망, 신인증 시스템 전라도권역, DR 고도화 등의 프로젝트 수주는 물론 KT&G 백본 교체 사업과 NHN의 네트워크 고도화 사업에 자사의 솔루션을 공급했다.

### 홈 N/W · 유해 트래픽 차단 등 신규 사업 추진

최근 아이크래프트는 신입 사원 공채를 통해 7~8명의 직원을 추가했다. 이를 통해 기존 67명에서 75명으로 직원을 늘려, 내년 비즈니스를 추진을 위한 인력적인 준비를 마쳤다. 또한 내년에는 신규 사업을 진행한다는 계획 아래 5~6명의 인력을 더 확충할 계획이다.

아이크래프트가 내년에 새롭게 추진할 예정인 신규 사업은 홈네트워킹, 스토리지, 유해트래픽 및 PC 보안, 금융 및 포털 서비스 가운데 시장 추이에 맞는 비즈니스를 선택할 계획이다. 이 신규 사업 또한 기업 이윤이 최대한 발생할 수 있는 것을 진행한다는 기본 방침 하에 행해질 예정이며 개발보다는 현재 개발은 했으나 마케팅력의 부재로 비즈니스 활로를 찾지 못하는 IT 기업들의 솔루션을 발굴해 상호 '윈-윈' 할 수 있는 사업을 진행한다는 전략이다.

홈네트워킹 사업은 KT 및 SKT와 공동으로 인프라 사업을

추진할 계획을 세워놓고 있으며 또한 현대건설, 이수건설 등의 중견 건설업체와 협력, 사이버 아파트 등의 건설 프로젝트에도 참여할 예정이다.

유해트래픽 및 PC 보안 부문은 국내 보다는 중국 대련이나 상해 등에 진출, ASP 방법으로 서비스를 실시할 계획이다. 또한 금융 및 포털 서비스도 ASP로 제공할 예정이다. 이 회사는 신규 사업을 위해 내년에 50억원 가량을 투자할 계획이다.

### 직원 보상제도 '으뜸'

아이크래프트는 기존 집중 사업인 핵심망 사업과 함께 신규 사업을 토대로 내년에 최소 600억원의 매출을 목표로 하고 있으며 이 수치는 어떠한 경우에도 충분히 달성할 것으로 확신하고 있다. 내년에 CCR 수주가 꾸준히 증가하고 특히 신인증 프로젝트가 2005년부터 본격적으로 시작하기 때문에 자사의 내년 목표 달성을 확신하고 있는 것.

아이크래프트는 이를 바탕으로 내년부터는 공공분야와 KT를 제외한 SKT, 하나로통신 등 다른 통신 사업자 공략에도 나선 계획이다.

아이크래프트가 설립이후 지속적으로 고속 성장을 할 수 있었던 배경에는 튼튼한 기업 자금력 및 우수한 인력 등이 뒷받침됐다. 특히 직원들의 일에 대한 의욕은 타 기업에 비해 매우 우월하다. 이는 아이크래프트가 직원들이 회사를 위해 최선의 노력을 다할 수 있도록 그에 합당한 보상을 해, 최대의 동기부여를 주고 있기 때문이다.

이 회사는 직원들에게 4대 보험은 물론 연봉에 따라 직원 각자에게 종신보험을 회사가 100% 부담해 들어주고 있다. 또한

## 탄탄한 재정 · 최고 인력 앞세워 고속 성장 '박차'



권태영 아이크래프트 경영기획본부장

### ■아이크래프트에 대해 간단히 소개한다면.

아이크래프트는 2000년 1월에 인터넷 핵심망 구축을 주요 사업으로 설립, 국내 최대 통신사업자인 KT에 CCR, NAS, SER, 엔도피아 등 핵심망 솔루션을 지속적으로 공급하고 있다. 또한 최근에는 KT의 신인증시스템 수주 및 KT&G 백본 교체, NHN 네트워크 고도화 사업등 통신사업자와 엔터프라이즈 시장에서 좋은 반응을 얻고 있다. NI/SI 사업 외에도 트래픽 차단, 원격감시, PC복구 솔루션 사업에서 좋은 성과를 보이고 있다.

### ■고속 성장을 유지하고 있는 비결은.

아이크래프트는 2000년 설립이후 2001년 114억원, 2002년 242억원, 그리고 지난해 419억원의 매출을 기록하며 연평균 192%의 성장세를 보이고 있다. 이처럼 고속 성장의 배경에는 튼튼한 기업 자금력 및 어느 업체도 인력에도 뒤지지 않는 노하우와 기술력을 지니고 있는 우수한 인력이 뒷받침되고 있다. 또한 회사도 직원들에게 중신보험, 우리사주지원제도, 해외연수 등 합당한 보상을 통해 최선을 다해 일할 수 있는 동기부여와 성취감을 고취시켜주고 있다.

### ■내년 사업 계획은.

최근 내년 비즈니스를 위해 신입사원 공채를 통해 8명의 인원을 새로이 총원했으며, 경력사원도 약 5~6명을 더 확충할 계획이다. 이를 기반으로 현재 강점을 보이고 있는 KT의 신인증시스템(SER)을 위한 솔루션 제공에 총력을 기울이면서 홈네트워킹, 스토리지, 유해 트래픽 및 PC보안, 금융 및 포털 서비스 가운데 추이와 이윤에 맞는 비즈니스를 선택할 계획이다. 또한 현대건설, 이수건설 등 중견건설업체와 협력, 사이버 아파트 등의 건설 프로젝트에도 참여할 예정이다.

특히 내년부터는 지금까지의 고속 성장보다는 실속있는 수익성 달성에 목표를 두고 있다.

“기업내 탄탄한 재정과 우수한 인력 확보만이 치열한 경쟁에서 생존 가능한 유일한 방법이다. 아이크래프트는 안정적인 경영 기반과 국내 최고의 IT 기술력 및 노하우를 겸비한 인력을 기반으로 올해 500억원 매출, 순이익 10% 이상의 목표를 무난히 달성할 것으로 전망된다”

회사 차원으로 규정하지는 않았지만 매년 이익분에 대해 100% 이상의 보너스를 지급하고 있다. 또한 매년 가장 A급의 건강검진도 회사가 전액 부담해 실시해 주고 있다. 이와 함께 올 1월 1일부터 주 5일제를 앞서 실시, 직원들에게 여가 시간을 늘려주는 한편, 15일의 연차 휴가(매년 1일씩 늘어남)도 실시하고 있다. 더불어 지난 6월 코스닥 등록 심사를 마치고 내년 1월 3일부터 공식적으로 거래를 시작하는 주식에 있어서도 우리 사주 20%를 직원들에게 배당할 방침이다. 특히 직원들이 우리사주를 부담 없이 살 수 있도록 회사가 이자를 지원하는 계획도 세워 놓고 있다.

권태영 아이크래프트 이사는 “공모가가 낮아야 직원들에게 더 많은 이익을 줄 수 있기 때문에 공모가를 현 시가보다 낮은 6500~8000원으로 지정해 내놓을 계획”이라고 말했다.

이외에 아이크래프트는 균형 있는 해외연수 기회도 제공하고 있으며 장애인이나 주부들도 아무런 차별 없이 채용해 일할 기회를 부여하고 있다. 또한 사무실내에 IT 기업에 알맞게 ERP, 그룹웨어 등을 구축, 직원들이 최적의 환경에서 자신의 능력을

최대한 발휘할 수 있도록 하고 있다.

### ■비즈니스장 계획

아이크래프트는 지난 5년 동안의 비즈니스 노하우를 기반으로 향후 기존 핵심망 사업을 지속적으로 집중, 확대해 나가는 한편, 홈네트워킹, 유해트래픽 및 PC 보안 등의 신규 사업을 다각적으로 추진해 나갈 방침이다. 즉 한두개의 집중 사업을 토대로 기업 이윤이 극대화 될 수 있는 신규 사업을 점진적으로 확대한다는 전략이다.

아이크래프트는 또한 현재 브랜드 인지도를 더욱 높여 필리핀, 태국 등 동남아시아 개발도상국을 타깃으로 한 해외 시장 개척에도 힘쓸 예정이다.

아이크래프트는 새로운 IT 산업 분야보다는 앞으로도 핵심망 사업을 주축으로 해 국내 최고의 IT 기업으로 성장하겠다는 중장기적 목표를 세워 놓고 있다. 이를 위해 우선적으로 기업 내실을 다지고 이를 바탕으로 비즈니스를 진행해 나갈 방침이다. ☞