

# ‘무’에서 ‘유’를 창조하기 위한 끊임없는 도약!

■ 이애경 기자(ak07@energycenter.co.kr)



조명 ESCO사업의 선두주자로 자리매김한 금호전기(주)는 해마다 사업실적 최상위권을 유지하며 에너지절약시장에서 탄실한 기업으로 자리잡아 가고 있다. 금호전기의 ESCO사업팀은 그동안 현장에서 컨설팅, 설계, 시공, 사후관리에 이르기까지의 전문적인 업무를 수행함으로써 조명 ESCO사업 업체 가운데 가장 많은 경험과 노하우를 갖추고 있다. 풍부한 경험을 바탕으로 한 노하우와 전문성으로 끊임없이 도약하는 금호전기 ESCO사업팀. 박광범 팀장을 만나 그들만의 노하우를 들어본다.

금호전기의 ESCO사업팀은 현장에서 컨설팅, 설계, 시공, 사후관리에 이르기까지의 전문적인 업무를 수행함으로써 조명 ESCO사업 업체 가운데 가장 많은 경험과 노하우를 갖춘 곳이다.

금호전기 ESCO사업팀을 이끌고 있는 박광범 팀장은 현재의 성과는 탁월한 기술력을 바탕으로 시장변화에 신속하게 대응해 온 결과라고 설명한다.

“에너지절감 사업의 경우 무엇보다도 경험이 중요합니다. 그 동안 내부적으로 많은 노하우를 쌓아왔기 때문에 전문적인 서비스로 안정적인 ESCO사업을 운영하고 있습니다.”

## 최적의 절감효과를 얻는 완벽한 프로젝트 ‘무’에서 ‘유’를 창조하는 직업

금호전기(주)의 ESCO사업팀은 절약시설의 투자비조달에서부터 설계 및 시공, 사후관리까지의 모든 부분을 1인 1프로젝트 식으로 진행하고 있다. 단순한 사업에서 벗어나 진단을 통해 문제점을 파악한 후 가장 적절한 절약방법을 선정하여 시공함으로써 최적의 절감효과를 얻는 방식으로, 설계에서 사후관리에 이르기까지 완벽한 프로젝트를 완성하고 있는 것이다.

“하나의 ESCO사업 프로젝트를 진행하는 것은 무에서 유

▲ ESCO사업팀을 이끌고 있는 박광범 팀장은 “팀원들과의 신뢰를 바탕으로 고객과의 약속을 꼭 지키는 기업이라는 이미지를 갖고 있는 한 금호전기가 국내 ESCO사업의 선두주자를 고수할 수 있을 것”이라고 자신했다.

“

“에너지절감 사업의 경우 무엇보다도 경험이 중요합니다. 그 동안 내부적으로 많은 노하우를 쌓아왔기 때문에 전문적인 서비스로 안정적인 ESCO사업을 운영하고 있습니다.”

”

를 창조하는 것과 같습니다. 프로젝트를 진행할 때마다 새로이 공부하고 연구하는 것을 게을리 하지 않을 수 없습니다. 때문에 프로젝트를 완성했을 때의 보람은 더욱 클 수밖에 없습니다.”

### 다양한 분야로 시장점유율 확대 ESCO사업의 선두주자 고수

금호전기는 현재 고효율조명 ESCO사업 이외에도 폐열회수기, 전력부하조절장치 및 고효율 유도전동기 등의 서비스로 건물에너지를 중심으로 한 영업을 강화하고 있다. 또한 소형열병합발전이나 고효율 인버터 등의 분야도 지속적으로 검토하여 앞으로 다양한 분야로 시장점유율을 확대한다는 계획이다.

“고객이 원하는 솔루션을 개발하고 고객을 먼저 생각하는 자세가 바로 어려운 영업환경을 극복하는 열쇠입니다.”

사업을 진행할 수 있도록 계약단계에서부터 철저하게 자문을 해주는 등 능동적이고 적극적으로 업무를 수행하는 박 팀장은 어려운 시련을 함께 극복해 준 팀원들에게 고마움을 돌린다.

“앞으로도 팀원들에게 믿음을 주는, 든든한 동반자로서의 역할을 다할 것”이라는 박광범 팀장은 “팀원들과의 신뢰를 바탕으로 고객과의 약속을 꼭 지키는 기업이라는 이미지를 갖고 있는 한 금호전기가 국내 ESCO사업의 선두주자를 고수할 수 있을 것”이라고 자신했다.

ESCO에 뛰어드는 업체들이 크게 늘어나는 가운데서도 금호전기가 자신감을 보이는 것은 이처럼 미리 준비하고, 사업 성공을 뒷받침할 전문 인력과 그 동안의 노하우를 보유하고 있기 때문이다.

현재의 자리에 만족하지 않고 끝없는 성장을 향해 달려 나가는 금호전기의 ESCO사업팀. 그들의 끊임없는 도약을 주목해 보자.



▲금호전기의 ESCO사업 팀원들은 산업현장을 누비며 에너지절감 사업에 대한 의욕과 열정을 불태우고 있다.