인터넷용 건설자재관리

(주)아이오시스템
대표전화 : (02)420-8241

소프트웨어 산업은 하드웨어 기술의 발전과 함께 참으로 놀라운 성장을 이루었다. 최신의 소프트웨어가 구입한지 몇 개월만에 구시대적 유물로 사라지는 요즘 소프트웨어는 계속적인 업그레이드가 필요하다. 그만큼 기업으로서는 이중부담의 비용이 발생되며 업그레이드 작업 또한 적지 않은 수고를 필요로 한다.

건설업계 또한 예외일 수 없다. 국내시장의 급격한 축소에도 북구하고 고도성장을 이루어온 몇몇의 업체들은 살아남기 위해 나름대로의 경영정책을 수정했다

건설사를 상대로 소프트웨어를 공급하는 (주)아이오시스템도 마찬가지의 경우가 아닌가 생각된다.

1987년 설립된 (주)아이오시스템은 그간 1,200여개의 전문건설사에 건설관련 통합시스템을 구축해왔다. 물론 (주)아이오시스템도 고도의 성장만을 한경우는 아니었다. 전반적인 건설 업계의 불황으로 매출이 감소했으며, 협력사의 부도로 많은 어려움을 겪었다.

그러나 (주)아이오시스템의 이승재 사장은 불황을 또 다른 기회로 생각했다. 그 동안 준비했던 마케팅 전략을 하나씩 하나씩 실천하기 시작했다.

1999년부터 시작한 인터넷사업은 건설사의 전용선 서비스 및 웹호스팅(Web Hosting), IDC(Internet Date Center)의 구축으로 새로운 도약의 발판을 삼을 수 있었으며, 45Mbps급 백본라인을 도입하여 아파트 및 오피스텔에 고품질의 서비스를 업계최저의 가격으로 공급 경쟁력에서 우위를 선점했고, 또한 기존시제품의 30%대로 가격을 낮춘 현장노무관리(블랙아이BE-2000)는 전국의 건설현장에 설치되어 많은 인건비 절감효과를 보고있으며 이에 힘을 얻은 당사는 별 어려움 없이 부설 연구소 등록 및 제3시장 등록을 마치고 2001년 말 코스닥 입성을 앞두고 있다.

왜? ASP인가

이승재 사장은 초대형 기업들은 인터넷을 기초

로 한 SCM(Supply Chain Manageant)을 추구하지만 영세업체나 중소기업의 경우 인력과 자금의 부족으로 인해 사내에 인터넷시대에 어울리는 인프라를 구축하기가 쉽지 않기 때문에, 이제는 기업내의 필수불가결의 요소가 되어버린 네트웨크 환경처럼 인터넷 시대에 중소기업이 살아남기 위한 대안으로 ASP를 선택 제시했다.

ASP는 급변하는 건설환경에 가장 빠르게 대처할 수 있으며, 매달 저가의 사용료로 필요한 프로그램과 전문인력을 아웃소싱 할 수 있는 이점이 있다.

※개발배경

건설관련 소프트웨어 시장의 (주)아이오시스템은 통합패키지의 독보적인 존재로 건설관련 종사자라면 한번쯤은 당사의 프로그램을 접해보았을 것으로 예상된다.

그동안 오프라인 방식으로 공급해오던 공사내역관리(WIN-BM), 건설자재관리(WIN-CM), 건설회계관리(WIN-AC), 건설노무관리(WIN-NM), 인사/급여관리(WIN-PM), 경영관리(WIN-EIS), 현장노무관리(BE-2000) 등 자체의 노하우를 바탕으로 가장 먼저 출시한 인터넷용 자재관리(ICM)를 소개하고자 한다.

순수개발비 5억여원 그리고 1년간의 분석과 작업 끝에 출시된 인터넷용 자재관리(ICM)는 업무특성에 맞게 3가지 형태로 출시되었다.

본사용 자재관리(ICM-B)와 현장용자재관리(ICM-H) 그리고 자재판매상용 자재관리(I-SALE)로 구분된다.

그럼 3가지 프로그램에 대하여 좀 더 자세히 알아보기로 하자.

먼저 ASP란 Application Service Provider 의 약자로 일정금액의 사용료로 ASP사업자의 서버에 접속, 필요한 소프트웨어를 사용하는 개념으로, 인터넷용자재관리(ICM) 또한 같은 개념으로 보면 된다. 사용업체는 초기기용을 크게 줄일 수 있으며 업그레이드 또한 전혀 신경을 쓸 필요가 없다.

가장 큰 특징은 기존의 소프트웨어처럼 장소의 제약을 받지 않으므로, 인테넷을 사용할 수 있는 곳이라면 언제든 프로그램 사용이 가능하다.

다음은 각 프로그램의 특징을 간단히 살펴본 것이다.

※본사용 자재관리(ICM-B)

1)기대효과

① 각 판매상의 견적단가를 온라인 상으로 한눈에 비교하므로 자재 발주에 용이

② 현장에서 필요한 자재를 직접 인터넷으로 입력, 본사에서 이중으로 입력하지 않아도 됨

③ 접수된 자재를 각 자재판매상으로 인터넷으로 통하여 견적의뢰, 이중으로 전화 확인이 필요 없음. 또한 견적 및 발주에 대한 근거가 남기 때문에 차후 문제발생 방지

④ 자재 납품시 세금계산서와 거래명세표를 인터넷으로 직접 입력. 전표의 정확성 유지

⑤ 공개구매를 통한 자재판매상의 입찰로 시급을 요하는 자재조달의 용이

⑥ 지역별 자재판매상의 현황파악 용이

2) 프로그램 기능

① 계약/실행관리 : 계약/실행내역으로 인한 과투입/과부족 판단

② 업체별 견적비교 : 견적 의뢰건에 대해 거래처들의 견적을 자동이송 후 견적대비

③ 각종 조회기능 : 업체별 단가, 자재수불 및

집계, 대비표 조회
④ 마감일 기능 : 각 회원별 투입 및 재고의 정산시 마감일자 적용
⑤ 전용관리 : 현장별 전입 및 전출관리
⑥ 불용자재 처리 : 매각, 손실, 폐기관리
⑦ 세금계산서 : 정산에 필요한 세금계산서 별도관리
⑧ 정산기능 : 업체별/현장별 외상매입금, 선급금, 유보금 등 일자별 정산
⑨ 어음관리 : 받을어음 및 지급어음에 대해 만기수금, 부도, 할인, 양도, 폐기 관리

※현장용 자재관리(ICM-H)

1) 기능 및 특징
① 온라인 청구 : 소요자재에 대해 온라인 상으로 본사에 자재요청
② 전용작업 : 전입/전출 작업으로 인한 자재 누락상태 파악
③ 실시간 재고 : 본사창고 및 현장창고의 실시간 재고파악을 통한 작업의 효율성 증대
④ 필요한 자재를 인터넷으로 직접 검색 ,발주 오류를 미연에 방지함
⑤ 현장에서도 각 거래처별 또는 지역별로 자재의 발주견적요청을 할 수 있어 시급한 자재 조달용이
⑥ 각 현장별 잉여/불용자재 들의 현황파악이 용이하므로 자재의 이관, 타 현장의 잉여 자재를 저렴한 금액으로 구입가능

※자재판매상용(ISALE)프로그램

1) 개발목표
① 효율적인 재고관리로 최적의 적정재고관리 실현
② 무재고, 무점포 시스템 구현

2) 특징
① 자재의 체계적인 관리로 인한 비용의 절감
② 적정재고관리로 미연에 부족자재를 판단
③ 온라인 거래로 인한 업무 중복 방지
④ 자재판매업무 이외의 회사운영에 필요한 업무추가

3) 주요기능
① 온라인 홍보 : 취급자재에 대한 온라인 홍보
② 가격조건 관리 : 5가지 판매단가로 업체별 신용도에 따른 관리
③ 적정재고 관리 : 취급자재에 대한 현재고와 적정재고 파악으로 인한 부족량 미연에 방지
④ 자금관리 : 업체별 미수금, 미지급금 관리
⑤ 어음관리 : 받을어음 및 지급어음에 대해 만기수금, 부도, 할인, 양도, 폐기 관리
⑥ 기타 입출금 : 자재판매 이외의 현금출납관리

4) 기대효과
① 견적관리, 재고관리,영업관리, 납품관리 등을 본 시스템을 통하여 직접관리
② 공통된 자재명칭을 활용함으로서 정확하게 납품가능
③ 거래처별 납품단가, 납품조건 저장으로 견적작업 수월
④ 세금계산서, 거래명세표, 어음관리 등 회계관리 가능

이밖에도 기업은 베너광고를 이용하여 홍보효과를 볼 수 있으며 직원들의 인터넷 활용수준 및 사원간의 정보교류도 적극적이고 개방적으로 변화시킬 수 있는 장점도 있다.