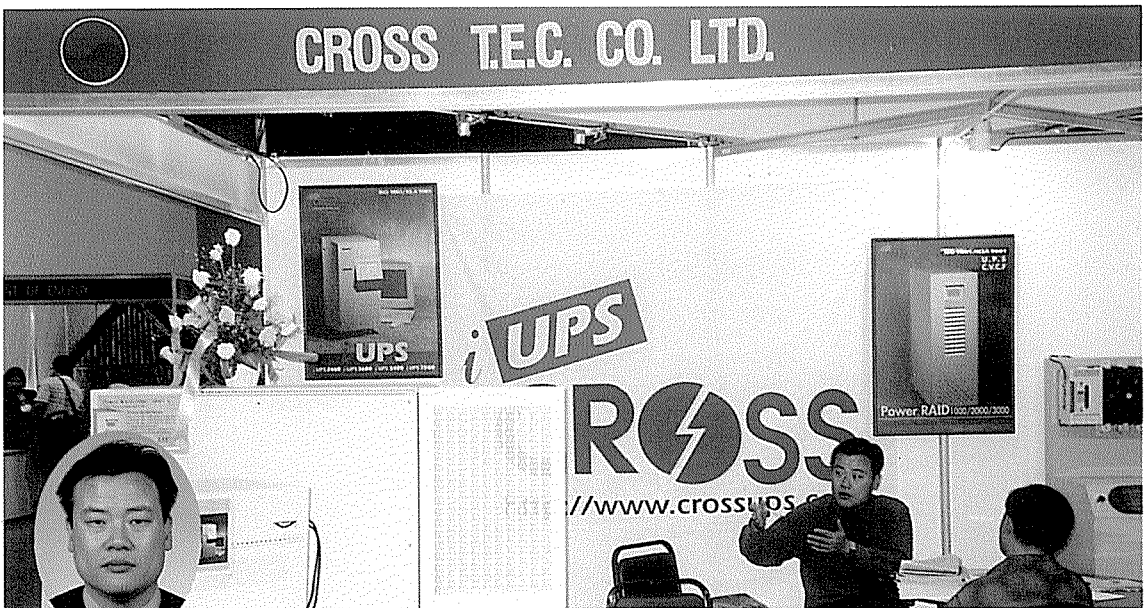


# 국내외 시장을 무정전으로 누비는 UPS 전문업체 크로스티이씨

한국전기산업진흥회  
정보조사팀 이진형



〈원내는 권용주 사장〉

▲ 해외 전시회 참가부스 전경

20세기 후반부터 시작된 정보혁명은 산업구조 전반에 걸쳐 큰 변화를 일으켰으며, 우리의 일상생활도 큰 변화를 가져왔다. 거의 모든 기업의 업무, 은행, 증권, 통신 등의 업무가 Internetworking을 통한 On line으로 이루어지고 있다. 따라서 과거에는 기계설비, 부동산 등이 가치의 척도가 되었으나

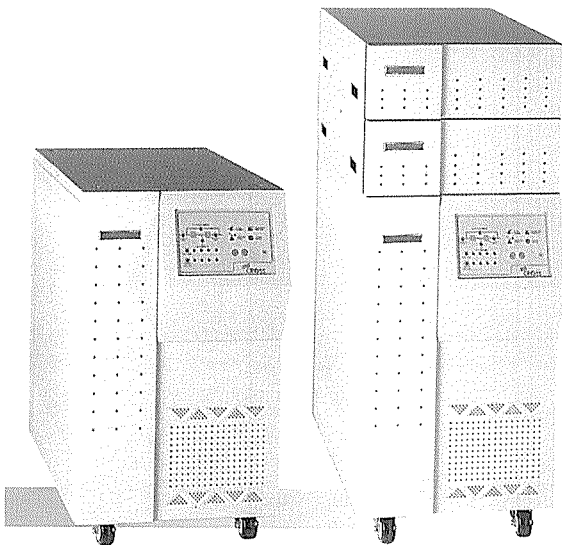
이제는 정보가 보다 중요한 가치의 척도가 되었다. 필연적으로 정보혁명은 컴퓨터, 서버, Network 장비 및 이를 운용하기 위한 Software 산업의 비약적인 발전을 초래하고 있으며, 이러한 장비 장애에 의한 손실은 기업에게 막대한 경제적인 손실을 야기한다.

(주)크로스티이씨는 1986년 설립 이래 컴퓨터, 전산장비, Network장비 및 통신장비의 전원보호용 장비인 무정전전원공급장치(Uninterruptible Power System)를 제조, 판매하고 있는 벤처 기업이다.

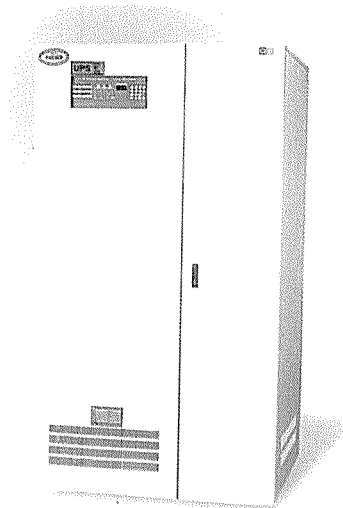
국·내외의 UPS제조자들이 소형, 중형 또는 대형 등 특정 사양의 제품에만 전문화 되어있는데 반해, 크로스티이씨는 1kVA의 소형 UPS에서부터 200kVA의 대형 제품까지 다양하게 생산하고 있어 다양한 고객의 요구를 충족시킬 수 있는 경쟁력을 확보하고 있다. 이러한 경쟁력은 국내는 물론이고 해외 고객들로부터 더욱 큰 호응을 받고 있다. 일부 해외고객은 “APC 및 MGE 등 세계적인 기업도 특정사양의 제품만 생산하고 있는데 한국의 중소기업이 그렇게 다양한 사양의 제품을 생산할 수 있는냐”고 재차 반문하며 놀라움을 금치 못하고 있다.

직원이 일시불란하게 상호 협조하여 최단시간 내에 처리한다. 이는 무엇보다도 권용주 사장을 비롯한 모든 사원이 젊다는데 기인한다. 단순히 나이만 젊다는 의미가 아니고 항상 열린 사고를 바탕으로 환경변화에 꾸준히 관심을 가지고 능동적으로 대처해 나가고 있다. Internet산업 및 IT분야의 발전은 하루하루 비약적으로 발전하고 있다. 따라서 이러한 환경변화 및 발전방향에 민감하지 않으면 그 기업은 생존하기 어렵다. 이러한 인식의 바탕위에 고객이 요구하는 신제품의 개발 및 Marketing전략의 수립에 최선의 노력을 다하고 있다.

ISO9001인증 획득, 경기도 유망중소기업 선정, 벤처기업 등록, 산업자원부 장관상 수상 등은 크로스티이씨의 꾸준한 노력의 결과이며, 삼성전자, 현대중공업, 대우중공업 등의 대기업이 크로스티이씨의 제품을 OEM으로 공급받고 있다는 것은 제품의 우수성 및 신뢰성을 고객으로부터 검증받았다는 증거일 것이다.



▲ i UPS



▲ Frontier Power UPS

크로스티이씨의 의사결정은 타 조직에서는 상상도 못할 정도로 신속하며 그 업무추진 또한 모든 조

동사는 이제 한국의 크로스티이씨가 아닌 세계속

의 크로스아이씨를 준비하고 있다. 연간 6회가 넘는 해외전시회를 통해 적극적인 해외 Marketing을 펼치고 있으며, 이러한 노력의 결과로 중국, 필리핀, 방글라데시, 몽고 등 동남아 국가 및 파키스탄, 칠레 등의 국가에 제품을 수출하여 가격 및 품질면에서 호평을 받고 있다.



▲ Switch UPS

크로스아이씨가 1년 6개월에 걸쳐 개발한 Switch UPS는 Synthetic Power On-line방식의 새로운 개념의 UPS로서 기존 미국의 APC제품과 경쟁할 수 있는 획기적인 제품이다. SwitchUPS의 개발로 크로스아이씨는 그동안 APC 및 대만 등 외국업체에 내주었던 중소형 UPS시장을 확보함은 물론 적극적인 해외 Marketing을 통한 수출로 세계적인 제품으로 자리 매김하려 하고 있다. SwitchUPS는 기존 Off line UPS제품의 단점을 보완하여 과거 소형 UPS제품에서는 불가능했던 다양한 기능을 추가하여 각종 장비의 Hardware보호는 물론 Network 상의 Data도 보호할 수 있게 하였다. 아울러 원가를 획기적으로 절감할 수 있는 설계로 제품을 개발하여 고객의 경제적인 부담을 최소화하였다. 또한 제품의 경량화 및 최소화로 물류비용을 획기적으로 절감할 수 있으며 제품의 각 부분을 Module화하여 유지·보수비용을 절감할 수 있도록 설계하였다.

IMF기간 중에도 년평균 50-70%의 꾸준한 성장을 이룩한 저력과 안정적인 경영을 바탕으로 크로스아이씨는 지난 2월 10일 새로운 사옥으로 이전하여 제2의 도약을 준비하고 있다.



▲ 사옥이전 기념행사

## ■ 연혁

- 1986. 10 창업
- 1988. 2 Microprocessor를 채용한 UPS 개발
- 1992. 3 IGBT를 채용한 UPS 개발
- 1992. 10 3상 UPS 개발
- 1994. 10 대유증권 전지점 UPS공급계약 (FP3000, 30개 지점)
- 1995. 1 하나은행 전지점 UPS공급계약 (FP3000, 280개 지점)
- 1995. 2 법인으로 전환
- 1997. 6 현대화재해상과 UPS 80대 공급 계약
- 1997. 8 효성 데이터 시스템과 UPS 공급계약
- 1997. 12 한국도로공사 UPS 38대 공급계약
- 1998. 2 국방부 C3I Project에 참여 (FRM UPS 256대 공급)
- 1998. 4. 경기도 유망중소기업 선정
- 1998. 10 삼성SDS와 UPS 공급계약
- 1998. 11 경륜사업본부 전국지점 UPS공급계약 (Frontier RAID 28대)
- 1999. 2 현대중공업과 UPS 공급계약
- 1999. 3 롯데리아 전지점 UPS 공급계약 (iUPS 496대)
- 1999. 3. 인도 지사 설립
- 1999. 5 현대 캐피탈 전지점 UPS공급계약
- 1999. 7. 메리츠증권 전지점 UPS 공급계약 (FP 3000, 37개 지점)
- 1999. 10 산업자원부 장관상 수상 (전기공업발전에 기여)
- 2000. 10 벤처기업 등록
- 2000. 11. 중국 SET사와 총대리 계약 체결
- 2001. 2. 사옥 및 공장 이전