

의 전망하고 싶은 인간  
끌어는 유팔로  
이하여 생약의 수요는  
날로 증가하고 있는  
반면 우리나라의 생약  
은 60~70년대 까지만  
해도 내수용으로 충당  
하고 임여분을 수출하  
는 생약재 주요 수출  
국 이었으나 80년대  
부터는 생산 원가가  
높아지고 수요는 증가  
하게 되어 수출도 급  
격히 줄어들고 급기야  
90년대에는 창, 백출  
오미자, 홍기 등 80%  
이상을 수입에 의존하  
는 수입국으로 전락하  
게 되었다.

없는 실정입니다.  
이러한 상황이 계속  
되면 국내산 생약 재는  
점차 줄어들어 모든  
약재는 수입에 의존할  
수 밖에 없을 것으로  
우려되며, 생산 농가

경쟁력 재고에 대하여  
하고 있는 실정이다.  
우리나라는 지리적  
으로 사계절이 뚜렷하  
고 환경 오염이 되자  
않은 한반도의 옥토에  
생산되는 약재는  
우수한 생약으로 널리

인정받게  
되면 자연히  
내수율은 물론 생약  
소비국의 신뢰를 얻게  
되어 개방화 시대에  
새로운 활로를 열어  
가리라 본다.

죽출할수있을것이  
로기대된다.  
규격화고시안에 대

갖게 되며, 놈의 소  
들도 보장받을 수 있다.  
라고 사료됨으로 국내  
산생양은 그 자생양  
이 생길때 까지만이라  
도 유모하고 포장의  
규격화가 아닌 품질의  
규격화가 우선적으로

속적으로 이루어져 록 노력을 하여야 할 것이다.

(한국생화협회  
수석부회장) **김연학**  
를 중심으로 세계화의 진출  
을 보장할 수 있을 것이다.

생약재를 이용한 자연추출물 등  
천연소재 개발, 업계에 보급시급

생약농업

# 경진대 제고대 과학대

(가) 기상  
백지는 내한성이 강하고 생장력이 강해 우리나라 어느 곳에서 나 재배가 가능하지만 서늘한 기후를 좋아하므로 중부부 이북지방에서의 재배가 유리하다.

(나) 토양  
토양은 사양토(식 양토로서 토성이 깊고 유기물 함량이 많으며 물빠짐이 잘되는 토이 좋다. 모래땅에서는 가는 뿌리가 많이 발생하고 진흙에서는 뿌리가 제대로 자라지

죽이 좋지 않고 수량 빨리  
크게 감소한다. 그다음  
버드로 한번 식으면  
발에는 2~3년간 다다른  
작물을 심어야 한다.

종자는 잘 전조시켜  
종이 봉지나 마대에 달아  
아슬기가 없는 곳에 보관한다.  
**재배법**  
육묘이식재배와 직재배가 있다. 육묘이식재배는 육묘이식의 노련미가 많이 드나들 수령성이 높다. 직파수령성이 높다. 일종은 줄을 떨어진다. 수령성이 과거에는 주로 육묘이식재배를

파종기 늦으면 발아생육 부진

봄파종은 3월 20일경이 적기

하순~11월상선, 봄파종인 3월20일경이 적기이다.  
파종기가 빨아생육이 빠르지만  
량이 감소된다. 따로 파종하는 것이 좋다.  
**(나) 재식거리**  
불과종하여 파종 가을에 수확하는 경우에  
는 골사이 40cm, 포기 사이 10cm로 3~4립  
씩 짚었다가 봉양이 2~3대 전개될  
수록 절하여 건설한 것으로 1주를 넘겨 놓는다.  
밀식하면 수량이 줄어든다.

온  
줄어지고  
구격품  
이 어려우므로  
식거리를  
다.   
  
(다) 시비  
직파자배는  
수확해야 하므로  
풀질이  
생산자  
를 유지해야  
한다.

생육이  
년에 좋지  
수학을 못해  
하게 되면 뿌리가  
은 것(뿌리직경 0.8cm)  
이상)은 거의 주대부  
하여 뿌리가 몽땅 뿐  
어 살풀가치가 없어  
다. 따라서 육묘이식재  
배시에도 대묘(직경 0.8cm)  
이상)는 주대부  
의 우회성인 있으므로

심지 않느다.  
시발들이 토양의 비  
옥도 및 기상 상태에 따라  
따라서 결정해야 하다.  
당경성북도 봉화군 진전면  
홍월에서 시발한 결과로는  
10a 당질소 7kg, 인산 6kg,  
로는 6kg과 퇴비 1천 2백  
kg 이상을 경유전에 시비하는  
것이 좋았던 것이다.  
다. 1백 20cm 두께에

있다. 발병초기에  
견되는 포기는 끝나지  
태우고 그 자리에 스미  
미렉스, 선회보드로 애매  
등을 뿐 떠려주어 더 이상  
병이 확산되지 않고  
하고 배수를 절제해야  
해야 한다.

---

Digitized by srujanika@gmail.com