

雙龍精油

우리 雙龍精油는 작년 5월 일반 정유시설이 준공되어 영업을 시작한 지가 이제 10개월에 불과하며 得意의 主力成長製品으로 기대되고 있는 潤滑基油가 금년 초에 상업 가동을 개시하여, 이제 겨우 회사로서의 자리를 잡아가고 있는 중이다.

우리 회사는 영업활동을 출범하는 시점에서 合作先이었던 이란측 NIOC(이란국영석유회사)의 철수와, 그에 따른 株式持分の 인수작업으로 본의 아닌 어려움을 겪지 않을수 없었으며, 방대한 규모의 備蓄, 脱黃 및 공해방지시설에 대한 투자 부담, 60년대 이후 최악의 경기침체에 따른 石油類 製品市況의 鈍化, 국내의적인 高金利와 換率의 上向流動化에 따른 金融費用과 換差負擔의 累積 등 제반 악조건이 겹쳐 커다란 시련의 출발을 하지않을 수 없었다. 더우기 이란·이라크전의 발발과 그에 따른 후유증, OPEC(석유수출국기구)의 계속적인 원유가격 인상공세, 정부의 硬直的이며 기업의 採算性維持를 배제한 油價管理制度, 소위 「高위低남」(높은 휘발유가격과 낮은 나프타가격)으로 대표되는 상대가격체계가, 상당한 경영 제약요인으로 작용하여 當社는 감내하기 어려운 정도의 영업수지상의 不利益을 받아들여야 했다.

當社는 後發 業体이긴 하지만, 同業他社들과 함께 국내에너지 수요의 대중을 이루는 석유류 제품의 생산, 공급의 一翼을 담당함에 있어, 부여된 책임과 역할을 보다 성실하고 능률적으로 완수해 나갈 것이다.

첫째, 81년 초부터 상업가동이 이루어져 현재 실수요자에게 출하되고 있는 潤滑基油의 생산, 판매 및 실수요자에 의한 사용의 완전 정착화를 이룩함으로써 기업경영의 안정화를 기

하고, 동 제품의 완전한 수입대체를 달성하고자 한다.

둘째, 80년도의 영업활동 과정에서 불가피하게 당면해야 했던, 제반 試行錯誤와 후발업체로서의 未備點을 補充, 克服하고, 적극적인 경영전략을 전개하여 영업목표 5천억원을 성공적으로 달성하기 위한 노력을 집중할 것이다.

셋째, 동업타사와의 共存共榮의 정신 위에서 協力提携方案을 강구하여, 국내 석유류업계 전체의 地位向上과 이미지 改善, 국민경제적 책무수행을 촉진할 것이다. 또한 장기적으로 정부와 업계의 합치된 노력의 바탕 위에서만 가능한 석유에너지의 自主開發, 국제 경쟁력 강화를 통한 輸出産業化, 기술 축적과 혁신을 뒷받침할 投資財源의 조성 등 당면과제를 추진하기 위한 기반 조성에 힘쓰고자 한다.

넷째, 당사 특유의 강점이라고 생각되는 高度의 기술집약적인 生産設備과 脱黃施設을 바탕으로 한 低硫黃油의 생산·이용의 정책적인 보급을 정착화시키기 위한 집중적 노력을 경주함으로써, 製品販賣, 複合單價의 提高를 통한 자주적인 採算性改善을 기해 볼 계획이다.

다섯째, 국내시장에서의 過當競争을 가급적 지양하고, 경직적 가격정책에서 연유된 불이익을 극복하는 한편 국제수지부담을 줄이기 위하여 적극적인 해외시장 개척에 나섬으로써 당사의 주력제품인 潤滑基油와 低硫黃燃料油의 시장기반의 확충을 달성하고자 한다.

여섯째, 양질의 값싼 원유의 장기안정 공급 확보를 위한 최대의 노력을 계속하여 생산 조업의 안정화는 물론 전략적 원유자원의 適期確保라는 국가적 명제의 달성에도 일익을 담당해 나갈 것이다.*