



輸出增進위해선 國內法規의 緩和 運用이 時急

정 태 경

우리시멘트工業界는 政府가 策定한 시멘트輸出目標 600萬弗(軍納除外)의 成功的인 達成을 위하여 中間 三星物產株式會社를 代行시켜 對越南市場시멘트輸出을 積極 推進하였던바 지난 1월에 38,000屯(\$ 748,200.00), 2월에 8,000屯(\$ 158,400.00)을 船積 完了하였고 3月中에 16,000屯(\$ 316,800.00)을 船積할 豫定이며 또한 3月中에 越南政府의 새로운 시멘트 80,000屯 購買入札에 應札할 豫定이다.

그런데 表面的으로는 順調로운듯한 對越南시멘트輸出이 그 實情을 알고 보면 刻苦의 難關과 荊棘의 隘路를 헤치며 出血의 희생을 하므로써만이 成功을 이루고 있는 것이다.

即 越南에 시멘트를 輸出하는 경우 시멘트 C&F 價格의 15%에 該當되는 保證金을 事前에 越南政府에 差入하여야만 되는데 그 內譯을 보면 入札時에 入札保證金(Bid Bond)으로 시멘트 C&F 價格의 5%, 落札後 契約締結時에 契約履行保證金(Performance Bond)으로 시멘트 C&F 價格의 10%를 差入하도록 되어있는 것이다.

그런데 契約書上의 越南到着基準의 納期를 供給者側이 지키지 못하는 경우에는 하루에 시멘트 C&F 價格의 0.5%씩의 遲滯償金(Penalty)을 上記 差入保證金에서 自動的으로 控除한다.

그러면 越南購買者側이 信用狀(L/C)을 제때에 開設해 주느냐 하면 그렇지 않은 것이다. 그들은 供給者側이 納期를 到底히 지킬수 없는 촉박한 때에야 信用狀을 겨우 開設해주니 信用狀爲主의 國際交易慣例로 보아 理解할수 없는 不平等處事이다.

이래 가지고서는 適期(Proper Time), 適量(Proper Quantity), 適所(Proper Place)를 三大要素로 하는 供給原則을 도저히 지킬수 없는 것이다.

그러나 우리의 至上課題인 輸出增進을 위해서는 前述한 不平等處事도 甘受할수 밖에 없는 處

地이고 보니 問題의 解決을 對外的으로 求하니 보다는 對內的으로 우리 政府의 支援을 要請할수밖에 없는 것이다.

國際競爭이 나날이 激甚해져 가는 現今의 輸出市場에서 供給經路(Supply Channel)가 甚 地理的惡條件에 依하여 供給期間(Pipeline Time)이 他國보다 길게 걸리므로써 他國에 比하여 出血的 희생을 免할수 없는 實情인데 여기에 雪上加霜으로 遲滯償金(Penalty)까지 물어서야 輸出의 增進이란 참으로 어려운 고갯길 이 아닐수 없는 것이다.

그런데 우리시멘트製造業界의 旺盛한 輸出意欲이 國內關係法規의 硬直의 運用에 依하여 制壓을 받고 있는것이 事實이니 政府當局은 이 點을 留意하여 輸出增進의 見地에서 不實한 無信用企業이 아닌 우리 業界같은 着實한 大企業에 對해서는 關係法規를 大幅緩和하여 伸縮性있게 運用해 주기를 바라는 바이다.

即 輸出信用狀은 일찍 開設해 주지 않으면서 契約한 期日內에 貨物만 到着시키라고 強要하는 越南과 같은 特殊事情의 境遇는 例外措置로서 信用狀없이 契約書만으로도 國內輸出業者(製造業者)에 對하여 輸出金融을 供與해주고 船積後 「네고」까지 할수 있도록 特別措置를 取해 주기 바란다.

이렇게 하므로써만이 納期는 닥아오는데 信用狀은 來到되지 않아서 받을 굴르며 안타가와 하는 國內輸出業者의 苦衷이 덜어질수 있으며 信用狀來到以前에 適期出荷 및 適期船積이 可能케 되고 越南側 輸出業者에 對한 契約條件을 履行할수 있는 길이 트이는 것이다.

今年度 輸出目標達成은 勿論 앞으로 70年代의 飛躍的 輸出伸張을 위하여 政府는 주저하지 말고 果敢히 特段의 措置를 취해 줄것을 再三 要請하는 바이다. (前韓國洋灰工業協會企劃課長)